

共享店铺定制源码定制

产品名称	共享店铺定制源码定制
公司名称	微都科技
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

产品详情

共享店铺小程序开发，共享店铺公众号开发，HU-899-LIAN，共享店铺平台搭建，共享店铺APP系统搭建

实体门店以往的拓客方式比较传统，具有局限性，只能利用门店地理位置等客上门，宣传方式为发传单、通过客户的口碑介绍朋友等，在当今互联网时代下见效甚微。而

铺，可以把实体店现有资源共享出来，成为一个平台，共享给想开店却没有资本开店的人，让他们成为门店的共享股东。

共享股东不占股权、不参与管理、不分原有营业额分红、不承担店铺成本和风险，和实体店老板相互扶持，实现双赢。共享店铺系统为每位股东设置了专属的股东权益。

后，通过共享店铺系统后台给每一位股东发放我们精心准备的优惠券，共享股东将优惠券分享发放给客户，客户领取优惠券后被绑定上下级关系，后续在店内消费，系统自动

给共享股东。

实体店老板可以在同个商圈的几个异业商家寻找共享股东，大家的客户资源可能会重叠但是并不冲突，客户如果主动分享给身边的朋友，朋友再继续分享，那么一个强大

就形成了。

共享店铺功能：等级当该用户成为股东后带来的客户消费后，不同等级的股东可获得不同的分成比例的分红。设置为股东进入股东列表，选中开通共享股东权限，方便快捷

特权大礼包股东拥有专属自己的权限礼包，将自己的卡券权益一键分享给自己的好友，好友点击即可领取使用。

股东分红：共享股东邀请的客户到店后，核销自己收到的股东特权，优惠卡或者券的时候，输入消费金额，股东马上可以收到实时分红提醒。

共享店铺系统广受欢迎原因：

门店

- 1、通过线上引流至线下消费，客流量快速递增
- 2、闲置资源【房屋、水电、人工】可以充分利用
- 3、消费者客户系统化的管理和沉淀
- 4、通过消费频率，可以对来店客户进行等级化管理
- 5、快速打造属于门店自己的IP
- 6、门店活动、招聘等信息可以通知给客户
- 7、门店经营范围、地址、，一键分享给客户，所有轻松展示，不用到店即可详细了解门店信息
- 8、通过线下消费，线上消费者获得积分，增加门店和消费者的粘性，促进消费者的二次消费

股东

- 1、省钱、赚钱、无本创业
- 2、身边的资源和关系网可以得到更好的维护，自己也有了面子

3、学到了门店运营的经验

4、工作开店两不误

5、真正做到了“花该花的钱，赚赚不到的钱”

消费者

1、使用优惠券、会员卡，消费更优惠

2、股东与消费者有更强的信任基础，消费更放心

共享店铺采用“无界新零售”营销模式，线上线下一体化，让消费者先到实体店体验产品和服务，有了信任基础后，转化消费自然不成问题。这样就实现了店铺业绩增长

店铺选址地段的限制；店铺的风险不再受竞争环境所左右，真正实现做一个可持续发展的事业。

各店铺之间的客户资源互相推荐引流；你把你的客户推荐到我的门店里消费，我也把我的客户推荐到你的门店去消费，这种拓客方式的效果会比使用传统方式来的好的多

推荐客户给对方还可以获得相应分红，何乐而不为呢？