

服务专业的音乐推广多少钱

产品名称	服务专业的音乐推广多少钱
公司名称	秦皇岛智鼎文化传播有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	暂无
联系电话	13903358291 13903358291

产品详情

QQ音乐是网络上最热门的音乐平台之一，在QQ音乐宣传歌曲能够起到很好的宣传效果，QQ音乐也是能够把歌曲推火的网络平台之一，在QQ音乐推广一首歌曲需要多少费用。

本质上，音乐制作行业还是服务业，因此要有帮助音乐人完成他的音乐作品的服务精神，而不是强调我的制作很厉害。一个棚能否做好很大程度上取决于服务精神，甘愿付出，才能有圈子；有了圈子，才能产生商业价值。

在经济不景气的环境下，越来越多的乐队、音乐人和教堂会众发现自己陷入了经济困境，当需要录制下一张大型专辑时，由于没有足够的钱来长时间租用录音棚，越来越多的人开始自己动手来制作唱片。

很多人都在想一个问题，就是到底在什么地方不同。经过了解和比较发现的最大问题是录音环境，如果排除一般人的录音水平，只有录音环境没有专业录音棚好了。于是大家就开始折腾自己的屋子，使其达到预期的效果，可是大部分都没有达到预期的效果，究竟差在哪里了？这是很多自制录音棚的疑问。

而现在的歌手，翻唱的歌比原创的火，原创的里面，能出圈达到不听歌也会哼两句的程度的，李宇春张靓颖毛不易李荣浩薛之谦华晨宇邓紫棋周深张杰等等等等（不论争议排名不分先后，保命）已经算不错了，有好作品，但是说有十首八首甚至五首传唱度高到路人皆知的，都太勉强了。。。

视频点击量高，这对我们来说就是一个推广，很多音乐爱好者就是通过视频了解我们的

录音棚又叫录音室，它是人们为了创造特定的录音环境声学条件而建造的专用录音场所，是录制电影、歌曲、音乐等的录音场所，录音室的声学特性对于录音制作及其制品的质量起着十分重要的作用。人们可以根据需要对其进行分类，例如，可以按声场的基本特点划分而分为自然混响录音棚、强吸声（短混响）录音棚以及活跃端—寂静端(LEDE)型录音棚，也可以从用途角度划分而分为对白录音室、音乐录音室、音响录音室、混合录音室等等。

据一位网易云音乐内部人士透露，“有一段时间，公司每个部门都背上了扶持原创音乐人的KPI。

其实，看起来高大上的录音棚，也并不是高不可攀的。因为，正常的录音棚，面积并不是太大的。比

如，两间专业的人声录音棚，有两间控制室，加上一间休息室就够了，总共也只是一百平方米左右的面积。然而，就是在这样的小空间里，却容纳了很多普通人的音乐梦想，以及他们对生活的热爱。

所以，我们的市场定位要面向大众的时尚消费水平，要让喜爱音乐的朋友们能够享受自己制作音乐的快乐。因此，录音棚的对外价格也要显得很实惠一些，比如录制一首歌曲，加后期缩混，只需要200元左右，而录制一整张专辑，十首歌的价格应该要更为优惠，只要1800元左右，还可以赠送个人唱片封套、录音现场照片、精美小礼品等。

在网络上抖音如今是影响力非常强大的视频平台，歌曲通过在抖音上进行推广，是能够影响全网络用户的，抖音矩阵是当下最时髦的推歌方法，通过抖音优质的视频制作者，让他们制作高质量的视频进行发布推广，通过在抖音粉丝里的广泛覆盖能够让作品快速的火起来，几乎当下的热门歌曲都有抖音的影子。

在音乐网站投稿。可以在一些音乐媒体网站投稿推广。

对于来说，它有自己的规模构成，不是像“小作坊”一般，有自己的的设备室，以及录音室等一部完善的产品宣传片不仅会为带来盈利，还可以为创造一个良好的发展平台

原创音乐人计划：抖音看见音乐计划启动会，宣布启动2019抖音看见音乐计划，并发布抖音首张音乐专辑，助力原创音乐发展，帮助原创音乐人推广新作。

于是很快中国音乐综艺节目进入以《中国有嘻哈》《乐队的夏天》《声入人心》《即刻电音》等为代表的第二阶段。他们的特点是以更细分的音乐领域切入，推广一种音乐类型，并挖掘其中的成熟音乐人和作品。

我们自己能释放的力量毕竟是有限的，所以当以后工作推广到更大范围的时候，就不是我们能手动干预的了。由于抖音是一个音乐类的短视频社交软件，它的评论区就显得尤为重要。既然如此，在写视频的标题文案时，就要考虑设置一些互动问题，引导用户留言。我们发现，有些视频没拍完就火了，过了几天，过了一个星期，甚至过了一个月，视频突然火了。所以这个推荐算法其实很有意思，它会让一些优质的老视频火起来。所以你比较看好一些视频，哪怕一开始不火，你也要继续给它做一些评论，通过朋友圈转发一下。这周他可能不被推荐，但下周可能会推荐。

考虑市场，作品迎合市场迎合也是非常重要，在市场上年听众对一些风格的歌曲是有一定的偏爱的，这些偏爱的歌曲能够获得关注自然更高，关注高听众多自然传播起来就更好，冷门的歌曲只能当艺术品来贡。

一首歌曲要在社会上以及网络上火起来，推广是必须的，如今网络推广歌曲非常方便也是非常容易让歌曲火起来，在网络上宣传歌曲的方法是非常多的，如何找到更直接更有效的方法也是非常重要的。

投资开一个专业录音棚的初期投入如下：房租大概在6000一个月，可以选着偏僻点的地方，一般是在2000-2500左右一个月，一开始是付三压一，得1万的房租钱，然后是装修费用，因为需要使用隔音材料花费会比较多一点控制在3-6万内，接下去就是器材的购进，一开始玩的时候可以选用二手的产品，几个相对便宜但是自己要会选。全部加在一起在10-15万，为第一次投入。建议普通的投资者初期可以投资10万元左右，买一个路数比较多的大型专业模拟调音台，因为这样即是音质比同样价格的数字调音台的音质要好。

另一种就是只录人声只录唱的，你就是给那些K歌爱好者录录卡拉OK，给公司年会录录合唱，那设备什么的都是扯淡，10万以内连设备带声学装修都搞定，但是，你得把外观装修得好看，让那帮什么都不懂的人进门就觉得“哇！好高大上哦！赶紧自拍发朋友圈！”，你还得花钱找点参加过好声音之类选秀有点小知名度的人来你棚里假装录音，多拍点照片贴得到处都是，然后你还得去大众点评、美团等等地方打广告宣传你的“录音棚”，这个营销费用就没数了，前一年每单你可能还得亏钱。然后每月花1-2

W找个录音顾问，偶尔帮你来解决疑难杂症，平时主要干活的人从大学雇个录音专业的实习生，一个月4K差不多了。以上均不包含房租水电物业。

刷抖音的时候，一些流行的内容背景音乐是很多人熟悉的背景音乐。熟悉音乐背景的推广会提高播放率，这是一个经常被忽视的技巧。一段节奏强烈的音乐往往可以提高一段视频的播放速率，有利于进一步将视频推向下一层流量池。抖音公司

目前来说，投资一家录音棚，要做到一个专业水准的话，我们在装修设备上，前期的投入是比较高额的，二三十万、甚至四五十万，都是需要的。因为在硬件上，一般的录音棚，用的都是专业的电子管录音话筒和耳机分配器等专业的设备。

像专业歌手一样录制一首自己的单曲，出一张专辑，相信是很多音乐爱好者的渴望和需求，而电视选秀节目的火爆又刺激了这种需求。

影视：影视拍摄制作，宣传片广告片微电影拍摄制作，视频拍摄制作，音乐MV拍摄制作，视频后期制作，制作，配音配乐。视频作品宣发推广。

一首歌曲要推火是需要有宣传技巧也是需要有时地利人和的配合，作品是越早推越好，在市场上抓住先机比后出发也是有不同的，如果你还在等待，那么你就有可能错过机会，最快速的就是行动，期待大家的音乐都能被推火。

在网络上很多音乐人或者独立歌手，他们制作了很多的优秀音乐作品，这个歌曲有可能已经发行了一段时间，有些也可能刚刚发行还有的可能还没有发行，他们想给自己的歌曲进行推广，但是又清楚自己的歌曲到底还能不能推或者能不能推火。

怎么吸音：常见的是通过多空柔软的材料将声音的能量变为热量消耗掉，如聚酯纤维材料、大棉被、鸡蛋面、窗帘等。对低频的专门吸收可以考虑赫姆霍兹吸音模块，但是门槛较高，不建议自己尝试。

做成背景音乐。可以将自己的音乐用作自制视频的背景音乐，如果视频点击量较高的话，音乐的推广面积也能随之增加扩大。

人流量跟选址没有太大关系，客流更多的是靠让周围朋友认可，靠圈内的口碑相传。因此，传统店铺那种尽量选择热闹的、人流量大的商业街、临街等选址思路并不适合录音棚。

从各大音乐人发起以来出现的网络爆款音乐人计划作品数量来说，酷狗音乐人是音乐人计划中最好的，酷狗音乐人优质的作品，热火的作品在全网音乐人中确实是占据的大比例，这个最大的音乐人平台通过自身的用户体量以及宣传，也着实给音乐人带来了更多的希望。网易云音乐人计划跟抖音音乐人计划在市场上也输出了不少热门爆款音乐作品，同时也给了音乐人更多的选择通道，想要加入这场音乐盛宴就赶快吧。

你在什么地方开棚，省城，市区还是县区，一线二线还是四五线，消费水平直接决定了你有没有必要做这一行业；然后就是你的人脉，录音棚做商业作品才有出路，指望有志青年去你那儿录专辑，除非你把棚开在青年创业基地并且收费巨便宜。利用人脉关系去多接政府，商场，学校的活动，里面的道道我就不说那么清楚了。再来就是你的业务范围，单纯录翻唱，还是编曲，录音，或其他的音频处理多种都做，不用说，后者更有前途。最后就是你的业务水平了，录音师干脆利落，指出录音者的问题一针见血，混音师技艺精湛，富有创造力，就成功了。开在消费能力足够的城市，拥有足够的人脉和交际能力，拥有人人称赞的业务水平，肯下血本打广告，你就成功了。

制作音乐MV推广。有条件的话，可以试着做一个宣传MV推广音乐。

每一个行业的投资都是有前景的，三百六十行行行出状元，每个人的经营能力是不一样的，所以现在投资开一个专业录音棚的前景要看人而定的，很难一概而言。

原因很简单，因为抖音能让音乐来了。抖音在欧美很普遍，就说你在传统的读音上面接受知识，你可能会传承音乐。***初，没人看的抖音推广上得专栏，一个是家长来看，比如电视节目，“未来妈妈老板”，“下一个熊孩子”等，相关栏目连一两年来不断传播，不管是怎么运用。可能你一来看，有可能是孩子看这么多，当孩子看一个人，你又说得明白了。怎么样，是不是自己不想干。只要出过一个bug，就可以理解了。

歌曲网络推广方法一：各大音乐app平台

想要你的歌曲能够被更多的人所喜欢，首先要让更多的人先听到你的音乐才可以。这就跟我们在网上卖货一样，首先别人要看到我们的商品广告，跟着别人才可能会跟你咨询，给你的商品带来销售。所以，对于歌曲推广来说，首先要做的事情就是要把我们的歌曲上传到各大音乐app的平台。当然了，这是一个酒香也怕巷子深的时代，如果你只是单纯的把音乐上传到这些app可能并没有什么用，不会有人搜索你的歌名，也不会有人主动去收听，所以我们需要进行下一步的推广。

歌曲网络推广方法二：新浪微博

一般来说，喜欢玩新浪微博的人相对来说还算是比较文艺的，所以，新浪微博会是非常好的歌曲推广的渠道之一。我们可以建立一个微博账号，经常去分享一些比较好听的音乐来进行吸粉。然后在这些音乐里面，适当的去分享一下我们自己的音乐在里面，这样可以有效的让更多的人去听你的音乐。否则，如果你只是单纯的去分享你自己的音乐，可能关注的人并不会很多。

歌曲网络推广方法三：网红渠道

在互联网上，网红的数量非常多，不管有没有名，反正在做网红的、想要当网红的人都是数不胜数的。而这么多人想要当网红，更多的原因还是源于很多的人喜欢看网红的各种才艺表演和展示。我们可以找一些网红，让她唱你的歌的话，可以有效的把你的歌曲去推广给更多的普通大众用户，如果你的歌曲真的很好听的话，想要火起来未必不可能。这样的草根制作的歌曲成功的案例，在互联网上能够找到的还是非常多的。

歌曲快速推广，必须学会的方法。好主题好的歌曲名称，你就成功了一半。现在每天网络上产生非常多的歌曲，大家在听歌的时候有一半都是根据歌曲的名称来决定是否点击，所以歌曲的名称是最关键的因素，当然有好的歌曲名称，没有吸引人的主题，一样无法真正火起来。如何给歌曲起名呢?如何选主题?

抖音短视频和快手短视频如今热火朝天，用户量大到惊人，无论是什么年龄段的人都非常喜欢拍一段短视频发上去，一不小心就火了，接着就是数着大把大把的钞票，可谓赚钱实在迅速至极。那么歌手们是否能够通过这样的平台来推广宣传自己的歌曲呢?答案是肯定的。

近期抖音和快手同时开发了音乐人认证和上传歌曲功能，让很多拥有原创歌曲的歌手找到了新的发歌途径。歌曲上传到快手或者抖音上去之后就很容易被拍摄短视频的人当做背景音乐使用，比如摩登兄弟刘宇宁的歌曲已经成为很多小视频的标配背景音乐了。

但是有的歌曲上传发行到抖音和快手之后却始终无人问津，没什么试听使用量，寥寥无几的使用率会非常打击歌手的自信。这时候可以操作抖音歌曲排行榜的团队就出现了，可以通过特殊途径将歌曲升到榜单上，从而让更多的人听到和使用。当然，你可能因此就火了。

通过抖音推广歌曲的技巧大揭秘。近几年通过抖音火起来的歌曲非常多。我们经常能听到的像《少年》

《狂浪》等都是经过抖音这个视频平台发酵而红。一个短视频平台为什么可以做到将歌曲推广火爆呢？其实非常简单，流量。只要有流量的平台就能推火歌曲和歌手，这是一个不争的事实。流量就是人气，人气就是关注。有了大众的关注，不火都难。所以，歌手的原创歌曲可以充分利用抖音这样的平台进行宣传。那么通过抖音推广歌曲有哪些方式方法呢？根据我们淘歌音乐多年的推歌经验来说，最为有效的当属网红的推荐。什么是网红呢？就是拥有百万级粉丝的用户。前面我们讲到了，有人气有流量就有关注。那么粉丝就是关注。有着百万粉丝的网红推荐一首歌的话，这首歌会迅速在众多粉丝面前展示。而这些粉丝也会二次分享展现。就形成了一个扩张型推广网。这样即可达到宣传歌曲的实际目的。

一，歌手推广

1，通过网络社交平台进行前期宣传，在当下微博是新人歌手主要的前期宣传平台，通过发布微博在平台内慢慢获得观众，一步一步的给自己吸引粉丝成了当下佳的宣传渠道。

2，通过新闻，新闻是比较好的宣传渠道，通过广泛的发布歌手的相关新闻来报道歌手，可以让歌手获得观众，并为后期的事业发展提供群众基础。

3，通过网络数据来推广歌手，社交平台，论坛，贴吧，BBS等社会公共资源平台，通过广泛的发帖以及宣传，让歌手可以累积早一批的关注以及吸引早一批的粉丝。

4，通过投票，投票是比较受粉丝关注的榜单，通过投票是非常能够吸引粉丝的，一个又一个的投票不仅能够带来关注也能够为歌手累积更多的粉丝。

5，网络打榜，在网络上通过打榜是歌手宣传重要的一环，打榜也是歌手在累积的少量粉丝以及大批粉丝后才能够开始推广的一个环节，通过打榜，能够让社交媒体以及粉丝团体更加广泛的了解歌手，让歌手开始出圈。

6，发行作品，发行作品是非常关键的，一般来说前期做传以及吸收一批粉丝后，在发行作品对于新人歌手是更重要的一点的，这样正式发行作品，就能够获得更多的市场关注，也能够让作品获得更好的成绩。
基础宣

7，维护人气，稳步曝光，提升歌手事业发展。

二，歌星推广重要的是什么

粉丝的支持是歌星重要的，所以粉丝也是歌星推广重要的一环，无论做任何宣传，歌星都不能抛弃粉丝，需要以粉丝为主，通过本质的粉丝宣传，本质的粉丝榜单维持歌星自身的人气并且不断的增长自己的粉丝队伍，第二是莫忘初衷，歌星作品是非常关键的，作品的销量排行榜，歌曲排行榜，以及奖项是非常需要重要的，它是人气提升的精华也是被娱乐圈认可基础的基石。