

## 京东电脑数码店铺入驻方式有哪些？

产品名称	京东电脑数码店铺入驻方式有哪些？
公司名称	合肥喵衍电子商务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	安徽省合肥市经济技术开发区莲花路690号尚泽时代广场A3幢办3005
联系电话	19142446897 19142446897

## 产品详情

具体来看，在商家关注的入驻成本方面，平台对电脑数码在内的多个类目的产业带商家推出了多项入驻优惠政策。以办公耗材类目为例，有经营办公设备、办公耗材、外设产品等细分品类的上进，在扶持周期内完成入驻开店，且达成对应类目销售额目标的情况下，可减免3个月的平台使用费。针对热度一直高涨的智能数码品类，平台将以激励金的形式支持和鼓励新商家发展。而文具品类新商家还将享受文具质保金阶梯化的差异化激励政策。

在活动流量层面，除对品牌商家进行流量扶持外，平台还将全程强化打造‘晚八点’权益，同时为商家促销减负，提供全品类9折神券，降低用户参与门槛，刺激消费者下单消费，从而为店铺商家拉动转化成交。

营销层面，商家不仅能通过场景化促销，实现不同圈层用户的触达。还可以通过今年双11特别启动的“沃土计划”“扶摇计划2.0”等多项商家扶持计划，获得更多优质流量，促进店铺成交转化。

对于电脑数码行业的商家来说，京东的品牌形象感、用户信任度、日活用户等方面的数据，都让入驻京东开店，成为商家们拓展销路、增加销量，实现可持续经营的必经之路。无数商家通过知舟的代入驻，在京东完成开店，取得了跨越式发展，验证了这一情况。

某办公耗材品牌，在19年通过知舟代入驻，在京东完成了开店，此前，该品牌跟大多数同行一样，以门店销售为主，接线下业务，但受客源单一、疫情等不稳定性因素冲击，业绩下降严重。而在打通线上渠道后，平台对该商家拥有的产品线进行了梳理，并对商家的硒鼓、墨盒等细分品类进行了营销资源的扶持，再加上该商家同步入驻了京东慧采，打通了京东B端的销售渠道，让其获得了企业级采购客源。再加上我们的代运营技术支撑，全面提升店铺的运营能力，到今年，销售额已经实现了近15倍的增长，年销售额破千万。

通过打通线上销售通路，借助服务商力量，获得飞速发展的商家不在少数，特别是京东把“小微商家新入驻商家数量同比增长超、销售额同比提升”，作为今年双11的“双百目标”，这有助于让更多的中小微商家在不稳定的环境中，获得确定性的增长。

