

# 广告手机分红泰山众筹模式系统开发？ 微三云科技+软件开发+手机分红模式，微三云麦超分享

产品名称	广告手机分红泰山众筹模式系统开发？微三云科技+软件开发+手机分红模式，微三云麦超分享
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

广告手机分红泰山众筹模式系统开发？微三云科技+软件开发+手机分红模式，微三云麦超分享

今/天小编微三云麦超为大家分享一个新模式，广告手机分红模式。

启屏手机，一款可以分红的手机，这个模式你了解了吗？

今/天小编麦超给大家全面分析一下能赚钱的智能手机的商业模式，我们先来看看他们的宣传介绍。

通信开拓未来

平时我们用的手机都是以消费为主，买手机花钱，吃不起饭都要把话费充上，今/天你看到这个信息后，你的机会来了，手机人人需要，家家需要，而且每人都是一到两台持有。把握趋势，颠覆未来！赚钱手机，千万不要错过！启屏广告，赋能百业，你买手机就是花钱，我买手机还能分红赚钱，你每月交话费，我用收益充话费，你到处连wifi，我流量用不完。你觉得启屏广告烦，我点一下广告就挣钱。这样的手机你想拥有吗？

一部即能省钱又能赚钱的手机介绍

2023年zui火爆的通讯行业【通信】同样一部手机，你是在消费，我是在创业！一部手机让你拥有源源不断的收入！你来不来，全国招募100万合伙人。同样是买手机，为什么不买一款每天有分红的手机？你值得拥有创业正能量 诚信经营 搞钱才是王道

公司人事架构及岗位

推广员 合伙人 试用主管 主管 经理

总监 总裁 董事

努力一点点成为 合伙人

拼一拼就是 试用主管

抱团取暖互帮互助上 主管

拼命忙活一阵子 上经理 幸福一辈子

犹豫观望纠结只会错失良机

想翻身找

一战集体上岸

首创专利品牌，启屏手机！全国唯一！

另外就是，这部手机背后的价值无限庞大，很容易月收入超上班族几倍都是现实的真实价值！这就是这部手机zui大的权益。

zui关键的一部手机锁定所有眼球！世面高大上APP都要入住交钱！广告商植入广告，人手一部手机就是一个数据精准客户，而且，数据喜好直接推送。

前端手机zui能引流数据，手机后市场价值更是垄断购物，消费，娱乐等等终端，同时品牌影响力与日俱增，会有新能源，新智能等等端口的开放，所以，手机后市场价值无限庞大。

今年爆发点预测在3月份开始，连续到年底，一百万数据完成，第/一阶段分红员工截止！既全国2000家地面店+云端店落地，同时，全国每个省预估第二阶段发展100万数据，这样巨无霸，逐步形成。

一切无限庞大，皆有可能！目前机会难得！聪明的人太多，但是真正智慧的人从不露声色，看懂直接入手了！100万数据，你做到什么级别就会参与哪个阶段的zui大利润分红！不用持怀也不用考虑太多。这个时代，让你也有所不为，一切皆有所为！

以上，凭多年经验，及趋势性思维，总结此次之行的所见所闻，分享给大家。尽快行动，一切高深莫测，皆大欢喜即将呈现在你的周边。

一个会赚钱的手机！

一个不用自己掏钱交话费的手机！

一个天天有分红收益的手机！

如何省钱购买手机成功后,终身享受平台的全国分红天天有，月月有，年年有，满100元,就可以提现实时到账钱超级给力爽爽的！切记：这个政策只限前100万名,一定要用上这部能赋能百业的【启屏广告手机屏幕一亮】收益就到账,会赚钱的手机以前用的公机，现在这个是下蛋机【天天捡机蛋】

每天爆发势增长！而你只需花三千多元够买一台手机,就享受通信行业+广告收益每天丰厚的红利!

大舞台! 有梦您就来!

进万家! 家家有钱花!

我们.在一起! 真的了不起!

公司招募推广员, 合伙人, 主管, 经理等多个职位, 16-60岁左右, 只需在家即可参与。

把握趋势, 颠覆未来, 赚钱手机, 千万不要错过! 一部终身不用充值还能赚钱的手机, 启屏广告, 赋能百业, 天天分红, 永/久分红。

用户购买手机收到每日员工分红

员工(股东)关键点:

不单是手机销售分润这部分

zui大的是后期24小时持续管道收益

- 1、每天看广告变现积分收益
- 2、广告分润
- 3、在线商城分润
- 4、众筹云店+泰山众筹板块静态+动态收益

启屏广告手机系统

全球首创

200多项软件技术专利

前无/古人后有来者但无法超越

全国招募运营中心5000多家, 另招3000家为加盟商, 其中2000家赠送给突出贡献者, 现在市场刚启动, 抓住通讯红利期, 机会难得, 只需一部手机即做全国生意。你想拥有这部赚钱手机吗?

模式背景: 手机云店泰山众筹模式:

给大伙儿讲讲承载过亿的商业模式——泰山众筹

泰山众筹模式已经走了4个多年头, 目前仍在运行。

第/一部分: 泰山众筹模式介绍

一、无泡沫——安全长久

所有的互联网金融项目的死穴就是泡沫无法消除，泰山全球首创止损重生机制，科学消除泡沫，彻底解决行业泡沫痛点，实现安全长久赚大钱；

## 二、返本息——更放心

以往的项目一旦新增业绩跟不上，崩盘，投资者几乎血本无归，泰山全球个第提出止损返本息，新增业绩一旦跟不上，立即止损返本65%—75%—。让投资者本金有保障，投资更放心；

## 三、新规则——不伤人脉

以往的项目一旦崩盘，后参与者买单、血本无归，大伤人脉。泰山改写行业买单规则、后参与者返本，不伤人脉。

## 四、重生机制——生生不息

所有的项目都会从生到死，这是事物发展的必然规律，但很多投资者参与一个项目、只想项目生时的收益，不想项目死时的风险，掩耳盗铃、自欺欺人、这是非常不成熟的投资心理。泰山一旦出现众筹失败，就会立即启动止损重生机制，返本推倒重来，生生不息。

以上就是泰山众筹的四大拐点、四大亮点、也是泰山众筹的四大价值：

- 1、彻底解决了项目泡沫无法消除的问题；
- 2、彻底解决了投资者血本无归的问题；
- 3、彻底解决了推广者伤人脉的问题；
- 4、彻底解决了项目生命周期短命的问题；

泰山止损重生机制，全球行业风向标，必将引行业健康持续发展。

泰山众筹+止损重生+复利+生生不息

如需完整方案，软件开发，模式策划，需要了解电商软件等相关信息或者其他方面的电商问题的读者，可以留下联系方式私信麦超

## 第二部分：泰山众筹模式机制解释

特别是2022年有很多人喜欢玩共识机制，共识模式，共富模式，助力模式这些，其实这些顾名思义就是众筹模式，大家在平等购物的情况下，平台额外拿出部分利润，分给消费者，让消费者实现消费增值的模式，消费投资的模式，所以在2022年-2023年才会有很多人喜欢玩这种平台，那这个模式对于平台运营者来说，该怎么去做呢，怎么去搭建平台呢？

泰山众筹模式项目，泰山众筹系统开发，泰山众筹源码系统开发

泰山众筹模式玩法：在商场购物时获得的活动币参与众筹活动。

泰山众筹采取四进出一全新模式，每期众筹成功上涨30%额度

期10000活动币

第二期13000活动币

第三期16900活动币

第四期21970活动币

第五期28561活动币

第六期37129活动币

第七期48267活动币倒数第四期退70%活动币给30%积分

第八期62747活动币倒数第三期退70%活动币给30%积分

第九期81571活动币倒数第二期退70%活动币给30%积分

第十期106042活动币众筹失败退活动币

7天内再次开始从期周期(低100元，高不超过每期共享2%)

每个人都需要2%的金本位购物币作为燃料销毁，5%的购物币被提现燃烧销毁。会员需求越来越多，货币上涨。

注：倒数第1-4期视为仓位爆炸，倒数第2期、第3期、第4期退还本金60%。如果他在三天内没有提取现金，他将被自动兑换成同等价值的购物货币。每天释放的货币数量将按当天的价格释放。货币价格和释放量需要在后台设定，并留下活口。

第/一部分：手机分红购买2980元手机，赠送2980元广告积分+提货一部手机+获得6000元分红额度。

平台每新增销售一部手机，拿出410元给会员进行分红（多个身份等级，不同等级享受不同权重比例的分红池），指导分红额度用完退出或者复购增加分红额度

第二部分：广告积分变现（有些泡沫）

用户每天看广告视频，需要观看完25条，即可获得每天30元现金红包，同时扣减广告积分额度，预计100天左右释放完

第三部分：手机云店众筹（泰山众筹，用来消泡沫）广告积分可以1:1转成活动币，参与泰山众筹活动，众筹成功则给参与的用户分红12%+动态奖励8%，众筹金额每轮增长30%，四进一出，爆仓重生。

第四部分：手机销售团队奖励购买一台2980元手机为终端（工厂出厂价650-800元一台）

发展3个终端升级店长，享受10%直推奖

发展3个店长升总监，享受12%级差直推奖

发展3个总监升区代，享受15%级差直推奖

发展3个区代升市代，享受17%级差直推奖

发展3个市代升省代，享受19%级差直推奖

发展3个省代升董事享受21%级差直推奖

看完他们的项目和模式介绍，你有什么想法呢？首先讲讲这个模式的优势，通过买手机享受平台的分红额度，按一定的团队机制升级身份，不同身份级别享受平台不同金额比例的加权分红，通过排队分红方式，让用户陆续实现免费获得手机，而且还能享受手机长期产生的广告收益分红，就是一部会赚钱的手机模式，某智能广告手机通过这个模式平台，几个月即营收超过2亿，是非常不错的。模式来讲，用平台分红，取代传统的级差奖励模式团队奖励模式，相对合规很多，毕竟不是一笔订单给关系链上多人进行返利，而是大盘分红，一定程度上避免CX。对用户来讲，手机肯定也是要用的，这个手机应该质量也还算OK吧，不过小编本人没用过，买手机后能源源不断获得平台分红，直到回本赚钱，然后还能享受手机使用过程中长期的手机广告分红，相当于免费获得手机还能长期有个小的管道收益，怎么算都不亏，前期是项目一直在运营。如果说模式弊端的话，只能是还不能完全避免传销嫌疑，但相对其他模式来讲，已经zui大程度上做到合规了，然后这个分红，一旦用户进来多了，前期的用户比较快回本，后期的的用户就比较慢了，因为同级别分红的人比较多，只能慢慢等，做这种平台，前期推广是裂变很快的，可以推荐！至于结合其他更好玩的模式一起弊端互补，形成商业模式闭环，请留意小编后续分享