

很多个人卖家在淘宝低价销售商品怎么办有办法解决低价销售问题吗（解答）

产品名称	很多个人卖家在淘宝低价销售商品怎么办有办法解决低价销售问题吗（解答）
公司名称	杭州信羊网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	管控目标一:所有卖家按规定价格即可销售 管控目标二:打击未授权店铺 管控目标三:打造禁止网销环境
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道良睦路1399号8幢217室
联系电话	15857353163 15857353163

产品详情

大家好，这里是纪白谈知识产权。现如今淘宝乱价是一个让无数品牌商头疼不已的问题，许多商家为了追求销量恶意降低价格，扰乱市场。对于品牌方而言，淘宝乱价低价会影响到品牌信誉，还有线下经销商的生存。我们就来看看厂家应该如何控制淘宝乱价。

一、厂家如何控制淘宝乱价

- 1、厂家要与经销商签订协议并要求其缴纳保证金，规范好代理商体系，线上淘宝商家拿货时从正规经销商处获取就能很大程度的避免乱价的问题。
- 2、对于乱价的商家，厂家可以先与其沟通，采取通知的方式提醒商家进行改价，如果商家愿意配合是好的，如果不愿意配合改正，我们再采取其他措施。
- 3、通过第三方公司进行控价。第三方公司对各个电商平台的规则和信息更加了解，实战经验丰富，相比厂家自己控价操作更快速高效，省时省力又省钱。

二、高效率控价经验分享

- 1、选择公司控价前要考察好公司的运营人数，公司规模，以及以往和其他厂家的合作案例，了解公司提供的各项服务，在确定合作后并不是直接将所有事务交给第三方控价公司处理，厂家也应该仔细查看方案是否可行，资料是否准确。
- 2、淘宝平台对未授权销售和乱价销售行为并没有做出约束，加上商家基本上都知道怎么规避侵权行为，因此厂家就需要从其他方面多考虑，比如投诉商家侵犯品牌知识产权以及售卖假冒伪劣产品等等，以权利人的身份对其进行投诉，能很好的解决商家侵权乱价的问题。

3、进行投诉前，厂家需要收集好证据，也可以委托公证处对违规店铺进行页面截图等证据保全，并购买该店铺产品对其进行公证鉴定，通过线下起诉的方式进行维护权益控价。

三、淘宝控价的意义

1、对于经销商而言，淘宝控价可以为其提供良好的市场环境，让经销商处于主动的位置，更好的销售产品。

2、对于消费者来说，淘宝控价可以使市场价格稳定，让消费者对产品的价格和服务更加满意，对品牌更加信赖。

3、对于代理商而言，淘宝控价可以为其提供充足的利润空间，很大程度上可以避免窜货，假货泛滥的现象。

结尾、老牌的第三方控价公司-纪白品牌管控（信羊网络科技有限公司）

纪白老师有着多年的电商控价打假经验，成立至今已有大量合作成功案例，每年都有不少品牌方选择续费合作。

对一些品牌方自己投诉不掉的顽固链接，纪白老师有独特的处理经验心得和近30种投诉处理技巧，能快速将其投诉下架，或让其调整价格。

其中拼多多链接投诉成功率80%以上，

淘宝闲鱼商家链接，投诉成功率能达到85%以上，

京东链接投诉成功率更可达90%以上。