

天猫入驻方式是自荐入驻、代入驻还是购买，哪个好点？

产品名称	天猫入驻方式是自荐入驻、代入驻还是购买，哪个好点？
公司名称	合肥喵衍电子商务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	安徽省合肥市经济技术开发区莲花路690号尚泽时代广场A3幢办3005
联系电话	19142446897 19142446897

产品详情

电商快速发展的同时也带动了更是多方面发展，平台逐渐增多，在这么多平台中天猫作为佼佼者吸引了众多创业者的目光，想要加入天猫现在来说可并不是一件简单就能实现的事情，逐渐提高的入驻门槛拦住了许多创业者的脚步，但是要想入驻天猫也并不是没有办法，除了自荐入驻外还可以通过天猫代入驻和天猫转让的方式加入其中，我们就来对比一下这三个到底有什么优势和劣势。

方便性对比

而这三个明显如果能自己入驻就自己自荐入驻比较方便，提交一些天猫要求的资料，等待审核，能过就是方便的，只需要在申请下来后缴纳一定的保证金和年服务费。但时间一般也会在一周以上，对于代入

驻这就需要前期找到一个靠谱的代入驻公司，然后依旧按照代入驻公司的要求提交一些手续，等待店铺的审核，等待时间一般也会在一周以上。第三种对于店铺购买，这个就需要找到第三方转让平台，在平台上购买，需要交接店铺的信息等资料，时间估计两周以上。

三种相对而言都还算方便，看商户自己的需求以及自己觉得方便的方式。

费用对比

费用对比这里自荐需要的费用低，因为都是从头开始，只需要保证金和年服务费，代入驻需要一部分给代入驻公司服务费，其他的和自荐入驻费用一样，购买网店需要给第三方平台交易服务费，还有一部分买店铺的费用。

运营起步对比

对于自荐入驻和代入驻来说都是新店开始运用，没有一定客户与评价基础，购买的店铺有一定的评分以及店铺的用户累计也是有的，是建立在一定程度上的运营。

入驻成功率

对于天猫店铺的自荐入驻来说，成功的概率相对较低，因为天猫店铺的规则与要求都有明确规定，也有一部分类目是暂停入驻的，入驻率较高的是品牌有一定影响力的，或者在天猫品牌池内的公司入驻比较容易，而对于成立两三年的公司，品牌并不出名的入驻概率相对较低，而代入驻稍微比自荐入驻高那么一点点，但总的来说还是会有不成功的，而购买店铺是入驻率高的，不能说，少买能达到用户的预期。

以上就是这三个入驻天猫的方式对比，至于该选择哪一个还是要看自身的需求和实际情况来看，希望能够对大家有所帮助。