

# 微信裂变分销系统|微信营销分销系统app软件

产品名称	微信裂变分销系统 微信营销分销系统app软件
公司名称	西安云英网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:云英软件 类型:app软件 产地:西安
公司地址	西安市莲湖区未央路12号世纪金园
联系电话	029-86292197 18392666843

## 产品详情

### 微信裂变分销系统|微信营销分销系统app软件

微信裂变分销系统是指在微信社交平台，以企业公众号建立O2O网上商城，提供商品展示、在线支付、售后服务、代理分销等功能服务，平台并支持商品零售、产品批发、代销、代理、创业加盟这五种形式，利用三级分销理念激励经销商开展直销或发展下线获取佣金提成，通过资源裂变发展无限微店，扩展网络销售渠道，实现粉丝转化、客户转化、快速解决库存、提高品牌曝光率等目标。

裂变营销可以分为哪几种模式？

- 1、转发裂变模式；
- 2、邀请实现裂变模式；
- 3、拼团实现裂变模式；
- 4、分销实现裂变模式

“ 分销+裂变 ” 新分销模式：

该种裂变模式的关键就在于利益的划分，分销可以有级，常见的就是一级、二级、三级模式。例如商家创建二级分销实现裂变，那么此时商家所分配的奖金制度只给到二级，如此便于管理分销商，利益划分更清晰。

- 1、裂变式快速传播：

以微信社交为基础，利用一定的利益奖励(拼团、秒杀、优惠券等)加速产品和商城的传播，从而获得用

户基础，即粉丝。

## 2、分销佣金返还模式：

在裂变传播的过程当中，每个传播的个体都有对应的收益，这将使平台迅速聚拢一大批代理商、合伙人，给他们一定的佣金，从而实现销售裂变。推广的产品多，对应的佣金也多。

如：一件商品一级、二级、三级佣金分配比例分别为20%、13%、7%

一级分销商：当你关注公众号点击“我要分销”成为成为分销商后，生成只属于你的二维码，把二维码发送给你的朋友A，A通过扫你的二维码进入商城购买商品，则A自动划分为你直属的一级分销商，分给你一级销售佣金20%，即59.60元。

二级分销商：A又把产品推荐给B，B通过扫A的二维码进入商城购买商品，则B自动划分为你的二级分销商，给你返二级佣金13%，即38.74元。

三级分销商：B又把产品推荐给C，C通过扫B的二维码进入商城购买商品，则C自动划分为你的三级分销商，给你返三级佣金7%，即20.86元。

通过多层次的裂变分销，能够帮助商家快速发展分销商，搭建个微信裂变分销系统是很有必要的。

分销裂变怎么用好？

裂变之所以在越来越多的企业被使用，原因是0成本、准确用户。但分销裂变的方式难免在一些企业中操作成为了非法获利的方式。

分销裂变在微信生态中因为成为了重点封杀的对象。

核心的原因来自：

链路问题：分销裂变的链路是不能超过3级。但未来快速扩展用户微信裂变分销系统，很多产品经理或企业允许默认无限链路。导致涉及到法务问题

提现问题：因为分润都是虚拟资金，用户提现的门槛要达到规定额度才可以提取。其次提现的时间周期太长，消耗了服务商的耐心。以及手续费的抽成问题，导致了服务商利润率降低微信裂变分销系统，也成了系统是否能够有效传播的决定因素。

分销裂变仍然是裂变，所以选择裂变一定是好的。

云英电商分销系统：更懂裂变营销的微信分销系统“线上零售+裂变分销”模式让您的分销商城系统自带营销力，卖货不愁；零成本把客户变成分销商：优质的产品和独特的微信分销系统模式，吸引客户变成你的微信分销商，以客推客，降低分销商的入驻门槛，实现全民微分销；打造一支专属微分销大军：类目佣金、等级佣金、升级奖励等多层级分佣模式，灵活可控，zui大程度激励微信分销商，打造超强分销团队；大批量出货回款快收益高：微分销商优胜劣汰，员准确营销，店铺数据清晰明了，智能化良性管理，让您的微信商城运营更省心，收益更喜人；

多渠道推广吸纳千万粉丝：合法二级分销系统，微信政策全面支持，主流宣传渠道一键推广，吸引千万粉丝关注分销商城系统，精细化运营沉淀成忠诚顾客。

尝试用分销来完成老带新的增长方式，结合平台和工具的手段来助力打造爆发式的裂变传播。

云英电商微信裂变分销软件，是基于微信基础上进行开发的，天生具有10亿用户的流量和红利优势，也是目前裂变分销zui受追捧分销软件，采取了推广佣金、分销佣金两种返现方式，鼓励用户自发成为分销商助力微信商城推广，裂变新用户关注并消费，达到拉新促活、以客推客的效果。

云英微信裂变分销系统有三大块模式：

1、全民分销：全民分销是一种无限裂变形式的分销，企业或品牌的总部在微信建立自己的品牌商城，发展自己的分销系统。每个代理同时又可以发展自己的分销系统，多层次发展。每个月进行业绩考核，结算佣金，管理比较系统化。

全民分销的优点：门槛低，任何人都可以做；产品把控，由供应商统一管理，形成统一的价格、供货等；操作简便，只需管理好每层的关系；口碑传播，形成良性循环；扩大关系引流，建立强大的分销系统。

2、渠道分销：渠道分销是供应商发展自己的分销商，各个分销商还可以发展自己的代理商，多种渠道去销售自己的商品。

渠道分销的优点：控制性强、销售率高、宣传力度大、管理方便、开店容易、成本低。

3、系统化个性定制分销：

所有分销商由供应商统一管理，形成系统化的团队，各个团队之间有竞争有合作，达到利益大化。

云英电商微信裂变分销模式，开启传统电商和移动电商新模式，新型一站式营销推广解决方案，裂变分销模式集PC端与移动端于一体，是一款融合移动互联网特色的全网裂变分销模式解决方案。

微信裂变分销系统开发，就用云英电商，云英电商微信裂变分销系统，强大稳定的开店系统，快速搭建商城；以客推客，全民帮你分销卖货；拥有多级分销功能+自定义返利+团队激励裂变等多种社交玩法，一分钟引爆朋友圈；全方位运营数据剖析，高效管理客户。6年开发经验，成熟案例模式，200+技术团队为您助力！系统源码出售，可定制开发，帮助商家抢占市场红利！

云英专注分销系统开发、类似小程序即拼商城拼团开发、微商城裂变模式、499链动2+1模式、惠选购商城软件、分销二二复制玩法？即拼商城模式系统开发——了解模式系统开发（功能、周期、花费、服务、代码信息），欢迎来询，专业团队服务，经验十足。