

打造快速引流的渠道，链动2+1商业模式，微三云钟小霞

产品名称	打造快速引流的渠道，链动2+1商业模式，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

在消费体验方面，企业想要打造**的消费体验，从产品、文化、价值和服务等方面持续优化赋能，*大限度地满足消费者的体验需求。要做好这件事并不容易。以产品开发为例，不同时期消费者的口味需求、审美习惯和服务需求差异很大。

例如，在消费者售后服务方面，基于目前智能云平台普及率低、销售周期长的现状，要直接面对消费者高效快速地提供服务并不容易。顺利、直接的生产和营销是DTC营销未来的发展方向。从这个意义上讲，拥有自己的云平台系统是有效解决与消费者沟通问题的快速方法。——今天给大伙分享一下链动2+1商业模式

随着近年间链动2+1模式迅速走红，创新的逻辑和简单明了的制度，受到市场热捧，解决企业的引流难题，帮助企业搭建的矩阵化的招商渠道，让消费者参与利润分配，在分配的过程当中销售出产品。

链动2+1模式简介：只有两个身份：老板、代理。只有两个等级的分佣，不涉及三层。用户可以在商城的购物专区购买礼包，获得代理身份；那这时候只要再推荐两个用户购买礼包，那这时候我们就升级成为了老板。

奖励分析：

- 1.直推奖：获得代理身份后，可以直接分享代理或者会员的消费，获得分享奖励。
- 2.见点奖：简单来说就是当代理晋升为老板之后，老板可以通过团队推荐的第三个人来购买身份奖励。
- 3.平级奖：简单来说就是上级是老板身份的情况下，下级也升级成为老板身份，上级老板可获得下级老板团队收益的平级奖励。
- 4.分红奖：平台可以针对每笔订单成交放百分之五到奖金池，每日平台会根据每个人不同的业绩按照对应的比例来发放。

而对企业来说，构建、运营好品牌的私域流量，是一个重要且漫长的过程。而链动2+1为企业构建私域流量入口，去实现团队裂变；解决引流难题。后期还是可以融合一下新的玩法，丰富平台内容，让客户留存，实现闭环