

# 陈景尧：泰山众筹如何赋能平台增值，教育软件开发源码部署

产品名称	陈景尧：泰山众筹如何赋能平台增值，教育软件开发源码部署
公司名称	东莞市星电网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 全新版本:标准+定制 全国:APP，小程序，H5
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15006688653 15006688653

## 产品详情

向各位企业家及创业者朋友们问好，我是的门门（陈景尧），这期门门给大伙儿讲讲承载过亿的商业模式——泰山众筹

泰山众筹模式已经走了4个多年头，目前仍在运行。

泰山众筹模式：

一、无泡沫——安全长久

所有的互联网金融项目的死穴就是泡沫无法消除，泰山全球首创止损重生机制，科学消除泡沫，彻底解决行业泡沫痛点，实现安全长久赚大钱；

## 二、返本息——更放心

以往的项目一旦新增业绩跟不上，崩盘，投资者几乎血本无归，泰山全球个第提出止损返本息，新增业绩一旦跟不上，立即止损返本65%—75%—。让投资者本金有保障，投资更放心；

## 三、新规则——不伤人脉

以往的项目一旦崩盘，后参与者买单、血本无归，大伤人脉。泰山改写行业买单规则、后参与者返本，不伤人脉。

## 四、重生机制——生生不息

所有的项目都会从生到死，这是事物发展的必然规律，但很多投资者参与一个项目、只想项目生时的收益，不想项目死时的风险，掩耳盗铃、自欺欺人、这是非常不成熟的投资心理。泰山一旦出现众筹失败，就会立即启动止损重生机制，返本推倒重来，生生不息。

以上就是泰山众筹的四大拐点、四大亮点、也是泰山众筹的四大价值：

1、彻底解决了项目泡沫无法消除的问题；

2、彻底解决了投资者血本无归的问题；

3、彻底解决了推广者伤人脉的问题；

4、彻底解决了项目生命周期短命的问题；

泰山止损重生机制，全球行业风向标，必将引行业健康持续发展。

泰山众筹+止损重生+复利+生生不息

以科技为引信，以文化为纽带，以创新为驱动，让产品名副其实，让客户功成名就

门门祝各位企业家，创业者朋友们，根深叶茂无疆业，源远流长有道财！

分享模式，分享知识，分享系统，分享价值。如需完整方案，软件开发，模式策划，需要了解电商软件

等相关信息或者其他方面的电商问题的读者，可以留下联系方式私信小编，门门都会一一回复，搜索门

门，千篇商业方案解析给你听！

扩展资料：

6月29日，MENLO 2022发布会在线上举办，今年MENLO发布会的主题是“跟客户一起成长”，创始人兼CEO与咨询创始人共同回顾了过去一年所经历内外环境的变化，并就“未来生意如何进化”展开了深入探讨。

今年MENLO发布会的主题是“跟客户一起成长”，对此解释，之所以能成为行业引领者，是因为多年来一直跟随着引领性的客户成长，不断满足客户的需求并帮助这些客户成为行业引领者，随之变成了商家服务行业的引领者。

而面对充满巨大不确定性的当下，如何保持平稳增长？指出，在高速变化的时代，要多一点冗余，这就像建水库，把夏天多出来的水放到水库里面，到冬天水干的时候再放出来。则总结了变化之下平稳向上增长企业的三个关键：极度地关注客户，提升经营效率，积极面对变化。

关于未来的机会在哪，认为，新的结构性的机会有两个：一个是人口结构发生变化带来的新机会；第二个机会在微信视频号。

以下为对话主要内容：

## 一、内外环境的变化

：在过去的这一一年里面，有些什么样的变化？

：我先交代一下我们看到外部环境的变化，再分享一下自己发生了什么变化。

首先是外部环境的变化。疫情加速了门店商家数字化的进程，大量商家快速地开自己线上的云店，快速地把线上导购的能力建立起来；同时疫情让消费者减少了外出，有更多的时间刷手机，这也快速地加速了直播和短视频电商的快速崛起。

从的视角，主要做了这么几件事。

- 1、横向上，我们过去做了接近十年的微商城，开拓了将近十万的开发者，有几千家服务商，还有几十个全国各地的商盟，我们将这些通用价值持续的做大，服务更多商家经营的场景。
- 2、纵向上，在过去的一两年时间，我们花了很多的精力深耕垂直行业，推出了新零售、美业、教育等深度的解决方案。
- 3、在内部经营上，我们也发生了很大的变化，从过去追求快速的增长，回归到经营的基本面，不做过多的提前投入，控制好现金和维护好老客户，积极面对外部环境的不确定性。
- 4、总结一下就是，业务还在继续不断的深耕，不断的追求价值创造；经营上更加谨慎和务实，关注投入产出确保有能力持续健康的增长，这样才能保障持续的创造价值。