

短视频引流+私域流量沉淀，一个全新的短视频和链动模式结合方案

产品名称	短视频引流+私域流量沉淀，一个全新的短视频和链动模式结合方案
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

在微盟企微助手+微盟智慧零售团队的协助下，今年7月底么么茶正式开始运营企微私域，截至当前，在短短3个月时间已成功沉淀7万+私域客户，线上商城GMV超145万。

得益于公域平台精准引流策略+客户来源标签记录的组合玩法，么么茶旅拍极大缩短了客户需求探知的流程。售前人员可以通过标签快速了解客户来源自哪个类型的内容，精准判断客户基础需求，助力高效成交。

将客户从公域平台的IP账号为媒介引流到私域之外，么么茶旅拍也在企微私域内，进一步塑造账号的IP属性，通过在客户朋友圈、私域社群、公众号等多个渠道分享旅拍日常、旅拍攻略等内容，不断丰富客户认知。那么这期林工给大家介绍快速引流的商业模式——链动2+1。

链动2+1模式解析

比如用户通过在商城消费499礼包成为代理人身份，然后通过推荐他人获得奖励。

身份：代理（在商城购买礼包成为代理人）

老板（推荐两个人成为代理）

奖励：1.直推奖100元；2.见点奖200；3.平级奖收益10%；

逻辑：去二留一，走人留人

当一个代理推荐两人成为老板，那么第一，二条线贡献给上级，自己留下第三以及后面的线。

这个商业模式的引流裂变效果非常恐怖，已经有成功的例子了，链动模式已经火了一段时间了，经受住了考验，可以说是已经非常成熟的商业模式。

