

今年私域电商中很火的链动2 + 1模式是否在违法边缘上试探

产品名称	今年私域电商中很火的链动2 + 1模式是否在违法边缘上试探
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

根据国家《禁止传销条例》第2条规定，传销是指组织者或者经营者发展人员，通过对被发展人员以其直接或者间接发展的人员数量或者销售业绩为依据计算和给付报酬，或者要求被发展人员以交纳一定费用为条件取得加入资格等方式牟取非法利益，扰乱经济秩序，影响社会稳定的行为。

传销的本质是庞氏骗局，即后来者的钱会支付前来者的收入，但归根结底，区分真正的微信业务.社交电子商务和传销主要取决于两点：一是三无产品，产品是否具有成本效益，是否有实际商品交易行为；二

是是是否有多层次的回扣，“层层拔毛”从整个体系结构来看，“链动2+1”模式是基于二次分销系统。

因此违反业务规则的平台不会持续太久。只有在合理合规的模式下运营，互利共赢，才能长期发展。当然，模式只是一种工具，最重要的是运营商的心态，如何开始思考，以人为本，以产品为中心，以服务为本。不要玩资本板块，圈钱的想法来管理。目的是销售产品。

链动2+1最大的亮点之一是一个真正的互利制度，没有无限的积累，持续的人链机制，每当代理晋升为老板身份，脱离当前的关系链，成为老板推荐两个代理上级，然后发展自己的关系链，模式是两个身份角色，代理是一个层次，老板是一个层次，没有多层次，利润只有两个层次。

同时链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。链动2+1模式没有层级奖，不以销售业绩拿

佣金，也不以团队人数拿佣金，实实在在的通过推广产品赚取分销奖励。链动2+1也没什么入门费，消费者是否购买自己需要的产品，完全是自己的需求说了算。

下面简单分析下链动2+1模式机制，主要包含两个身份：

一.代理

可以从199.499.999价格不同的产品，消费者可以选择任何一种。消费任何订单都可以成为代理会员，下面都以499为例子举例。他们可以享受代理身份推广，通过分销赚取佣金收入，分享两个朋友购买代理产品，晋升为老板会员，享受更高的直接佣金奖励，享受团队下的间接订单奖励

直接推送奖励：代理身份直接推送产品直接推送100元佣金奖励。（例如，A代理推荐B用户，B用户下单，A代理商可以获得100元的直接推送奖励）。老板身份直接推动购买产品获得300元佣金奖励。（例如，A老板推荐B用户，B用户下单，A老板可获得300元直推奖励）

二.老板

老板间单奖励：如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户下单，A老板可获得200元见单奖励，B代理获得100元直推奖)

老板平级奖励：老板与老板身份一致时，平台对上级老板给予额外奖励。（A老板支持下级B成为老板，此时，A.B如果是老板的平级身份，那么A可以获得B收入的平级奖），（B老板直接推了一个代理获得300收入，平台设置的平等奖励为10%，那么A就可以获得30元平等奖励）。

好了，关于“链动2+1”的项目就介绍到这里，希望可以帮助到大家。