

# 深度解析甄视康新零售模式（源码定制开发）

产品名称	深度解析甄视康新零售模式（源码定制开发）
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

## 产品详情

\*近有不少客户在咨询甄视康的模式系统，问这个模式合不合适，行不行；在回答这个问题之前，咱们先了解下甄视康这套系统模式的亮点，首先咱们先关注他们的产品（治疗眼睛近视的产品），听客户说它的产品效果还是不错的，一个月用量一天两次，一个疗程；产品效果好，复购率也挺高的；接下来再说它的运营，用户购买甄视康1支399元，就拥有分享推广权限，用户不用打包、发货、压货、囤货，只管自用及分享即可。

然后在看甄视康制度的六大亮点优势；1、奖金拨比相对高些（高达82.5%）对用户来说，高波比，肯定能赚钱的；2、上团队级别，没有直推人数要求及没有架构的要求；3、同级时也有奖励，通过个人复购可升级为\*\*别；4、领导力奖励，每单业绩（无论是报单还是复购）都统一按399元来计算统计；5、没有月度考核，只升不降，不清零，团队业绩累计；6、买多少送多少积分，积分用户兑换产品等。

涉及奖励版块：

直推奖+领导力奖+区域奖+平级奖+合伙人奖

涉及角色级别：

推广商、优秀、杰出、卓越、首席

推广商：购买399元成为推广商，拥有分享推广权限；享受权益：直推推广商奖励100元；复购购买价格299元

优秀服务商：团队累计20单或者个人累计购买4单，成为优秀服务商；享受权益：直推推广商奖励140元；复购购买价格259元

杰出服务商：团队累计100单或者个人累计购买19单，成为杰出服务商；享受权益：直推推广商奖励180元；复购购买价格219元

卓越服务商：团队累计700单+小区业绩满160单，成为卓越服务商；享受权益：直推推广商奖励220元；复购购买价格179元

首席服务商：团队累计3000单+小区业绩满600单，成为首席服务商；享受权益：直推推广商奖励260元；复购购买价格139元

注：级差制度，达到首席服务商，直推奖励\*高260元（65%）

什么是小区业绩？就是伞下所有市场总业绩减去\*大市场业绩，剩余市场加到一起就为小区业绩平级奖励怎么算？次模式系统中，平级奖励是按报单399金额来给予5%的平级奖励了；正常平级奖励是拿直推团队奖励的10%作为奖励（如A推B都是首席，B获得奖励100元，则A同级奖励为10元，只不过二者拨比不一样；

领导力奖金版块：达到公司首席服务商，公司给予每月新增业绩2%-10%的销售奖励（达到首席立即生效，可享受当月的业绩销售奖励）

区域奖励版块：达到公司首席服务商可选择区域代理（区县），根据用户购买产品填写的收货地址来判断，给予区域5%奖励

合伙人奖励版块：享受当月全网2%总业绩加权分红；需满足条件：1、成为首席服务商；2、直推5名首席服务商；3、每位首席服务商当月团队业绩大于1200单，总销售额大于1万单。

这是针对甄视康的奖金制度模式的讲解，现在市场上运营非常火爆；通过本期的模式讲解，希望对此模式相对熟悉些，如果有不是很清晰明白的，咨询编辑羿蝉云科技公司也可根据你自身的思路需求来定制开发系统软件APP。