

电商平台退位，品牌转向私域发展，链动2+1模式开启新电商时代

产品名称	电商平台退位，品牌转向私域发展，链动2+1模式开启新电商时代
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

流量红利不再，传统电商遇瓶颈，获客成本遇难，品牌方纷纷开启新电商时代，聚集自己的私域池。电商平台退位，品牌转向私域发展，链动2+1模式的连锁动作热度依旧很高，依然是电商引流私域和销售模式中最受欢迎的一种

接下为大家介绍链动2+1商业模式

链动2+1商业模式：能够依照原有的微商商业模型推导出全新的商业理论及实践思路，通过重新设计商业模式和制定商业规则，开辟出一种创新招商赛道。更为重要的是，链动2+1这个新的商业赛道能够融合供应商、平台、消费者，让三者都能根据自身需要获得利益，从而形成一个充满高活跃的商业生态圈

链动2+1模式讲解

两个身份机制：老板、代理。此代理非代理，用户通过购买平台所指定的商品即可成为代理，获得推广的权利也可以解锁其中第一项奖励。而老板则需要代理推荐两位用户购买商品才能成为老板，老板能解锁足足三项奖励机制。

直推奖：代理直接推荐用户成为代理就可获得。（代理、老板都可以获得）

见单奖：通过升级成为老板，再去推荐用户消费就可获得（仅老板可得）

平级奖：上级老板推荐的代理成为老板之后，上级老板可以从下级老板这里收到下级老板收益的额外奖励（仅老板可得）

链动2+1最大的一个亮点是一个真正的互利的制度，没有无限累积，不断的人走链机制，每当有一个代理晋升为老板的身份时，就要脱离当前的关系链，把成为老板之前推荐的两个代理留个上级，然后去发展属于自己的关系链，模式就两个身份角色，代理是个一等级，老板是一个等级，没有多层级，分润只有两级

帮扶机制（平台强制任务）：完成平台任务可享受100%全额收益，未达标者就只会到账80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立帮扶基金池中。

帮扶指定任务；

1：之前直推留给上级的各团队C1和C2均升级为代理级别身份或老板级别身份

2：C1和C2团队伞下订单超过10单，也就是D1D2D3D4几位直推用户下单【也包括C1和C2两位代理下单】也是算在10单以内

留人机制：当代理成为老板之后，一开始推荐的两位代理则留给自己的上级。

走人机制：当代理成为老板之后，即可脱离上级发展属于自己的市场

当用户想获得收益想参与其中时，就需要成为代理才可以获得收益，而成为老板就可获得三种奖励，代理只能有一种奖励机制，想要成为老板则需要代理推荐平台所设定的人数才能成为老板，当然能够让用户主动去发展，让身边更多的人来参与的必定是需要一个非常合理合规并且高收益的奖励机制

链动2+1模式有哪些优点？

1.标准简单

只有两个等级的分佣，不涉及三层。

2.裂变式速率

做线上商城早期需要的是总流量持续增长，链动这一方式符合实际一个平台早期所必须的数据流量的增速。

3.奖赏丰富

当客户能在服务平台快速地获得可观的盈利，客户的主动性一下就能被激发的较大，链动方式在这些方面真是粗鲁简易。

4.合理合法全透明

合理合法地才可以存活，链动归属于二级分销，合法合规的分销模式，方式彻底全透明

链动2+1商业模式风险问题

模式都只是营销工具，主要是结合卖货来引流推广的作用，模式做入口，线下要做好服务，商家要实际性的发货。而且控制在国家允许的二级分销范围，是合法的裂变。关于模式这块也已经由法务部评估过模式风险问题。

1.对接第三方支付机构和正规合法的税收团队，正常纳税。

2.正常的商品交易信息，需要正常的物流发货，每一笔流水都要保障其真实性。

3.更改运营玩法，从传统的现金流玩法，改为消费者购买同等价值的商品。