

微三云阿伟——链动2+1模式，开启引流活动的新渠道！

产品名称	微三云阿伟——链动2+1模式，开启引流活动的新渠道！
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

我是微三云阿伟，分享自己的经验与商业模式相关的信息，本人从事APP小程序、软件开发定制，商业模式设计，各位读者有相关需求可以私信咨询。

小编从事互联网行业已有六年，每天面对各行各业的企业老板/负责人，随着互联网电商的快速崛起，无数企业日以继夜想要涌进互联网的浪潮。（阿伟Awy99511）

现在企业之间的竞争不是产品之争，而是商业模式之争。在移动互联网时代，商业模式再次成为互联网企业的热点、产品、商业模式以及运营工具。当企业发展到一定的用户规模，需要商业实现时，商业模式已经成为企业加速发展的加速器。本期微三云阿伟给大家分享创新型商业模式——链动2+1模式。

链动2+1模式可以说是开启引流活动的新渠道，对于每一位传统企业都是新路径，突破传统的卖货思维，低门槛、高收入，推广简单，重在打造终端市场，真正做到为企业转型发展，价值再造赋能，延长用户、提高平台运营的持续性。

一、链动2+1商业模式整理

身份机制

会员层级：代理、老板

代理：用户加入商城后，购买链动区中的商品，自动升级为代理，拥有专属营销和推广权限，并获得专属奖励。

老板：代理在分享了两个用户链动区的商品后，就可以晋升为老板，除了专属奖励之外，还会有其他的奖励。

奖励机制：当代理变成老板以后可以享受到平台提供的各种福利，比如直接奖励、见点奖、平级奖、

奖金等等，如果你的下属成为了老板，那么你的两个代理人，就会自动加入到你的团队中，并获得相应的奖励。

扶持机制：为了避免有些人想拿奖励，推荐自己的僵尸号，然后就断了关系，平台有设置规定，用户成为老板之后，必须帮助自己zui开始推荐的那两个小伙伴也成为老板，否则会冻结该用户总收益的百分之20。

换位：如果实在扶持不了自己zui开始推荐的那两位小伙伴也成为老板，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。

举例子：

代理商M推荐A和B消费599元后，分别拿A和B的推荐奖金100元。同时自动晋升成为老板，老板脱离A和B的关系，另行发展自己的团队。老板推荐C消费599元，可以拿100元的推荐奖金+团队奖金200元，当C推荐D、E消费599元，自己成为老板后，出局建立新团队，老板拿D、E各200元团队奖金。

二、这是一种全新的商业模式逻辑，人帮人的一个商业模式

代理；只能获得一个直推奖励

老板：可以获得所有的奖励模式（直推、见单、平级、帮扶）

留人、走人操作玩法：

帮助直属下级代理，或者通过自己努力晋升成为老板，都需要留下两个会员，给自己的上级

完成平台设置的任务，之后每次收益都将获得，没完成平台帮扶任务，则是只能获得80%的收益，剩下的20%，需要等到完成任务之后才可解锁。（只需要完成一次即可）