

# 大同加工貿易保稅貨物深加工結轉轉廠 報關概述

產品名稱	大同加工貿易保稅貨物深加工結轉轉廠 報關概述
公司名稱	深圳市一站通進出口物流有限公司
價格	11.00/單
規格參數	轉廠:如何轉廠 一日游:保稅區一日游 轉廠報關:轉廠資料
公司地址	深圳市坪山新區坪山街道深圳出口加工區蘭金十一路成城發工業園A棟602號(注冊地址)
聯繫電話	18320877679

## 產品詳情

大同加工貿易保稅貨物深加工結轉轉廠 報關概述 保稅區一日游  
是利用保稅區入區退稅政策，由國內賣方把貨出口到保稅區，再由國內買方報關進口的過程，  
這個過程從車輛進到保稅區到放行出區一般只需要兩三個小時，。所以叫保稅區一日游。

### 在“保稅區一日游

”過程中，依托深圳出口加工區的區域特點和特有的政策，“一日游”業務優化了深加工結轉（行業內俗稱“轉廠”）流程，實現了一日內完成轉廠，突破了轉廠的三大限制。無論是小家電還是大家電，想要延伸到低線市場均需要仰仗能夠實現末端配送的物流體系，而這恰好也是京東的另一張\*\*。在黃宣德對財報進行解讀時強調，京東的商品可以觸達到低線城市中具有購買能力的用戶，用戶可以得到低價和高物流的服務。物流作為基礎設施，其延伸程度和網絡密度影響着電商的業務布局。但電商在低線市場的滲透率達到一定成熟，用戶開始習慣網購時，物流的便捷程度、配送時效乃至服務質量均會影響用戶打開app的頻次以及轉化率。

## 保稅一日游是否必須發生實際收付匯？

1有很多物流企業可以操作的。

2出口方要收匯，不用通過區內企業。國內收貨人或境外的買家都可以付款。

## 一日游”转厂 时间短

传统的转厂（深加工结转）转出、转入企业双方首先需要在各自的主管海关计划备案，其次按照经双方海关核准后的申请表进行实际收发货，\*后转出、转入企业分别在转出地、转入地海关办理结转报关手续。先备案，再发货，\*后报关，完成整个过程需要的许多时间。

采用“一日游”转厂，转出、转入企业不需要先计划备案，发货和报关同时进行，当日便可完成转厂手续，因为其时间短，所以被成为“一日游”。如果配合好，转出企业装好货上午过来报关，上午就能完成报关手续，下午货物已经到达转入企业。

## “一日游”转厂 突破企业限制

传统的转厂，是加工贸易企业将保税进口料件加工的产品转至另一加工贸易企业进一步加工后复出口的经营活动，它是海关备案手册之间的结转，要求转出、转入企业双方都是加工贸易企业。出口加工区是海关特殊的监管区域，这个区域相当于境

外。“一日游”转厂是通过出口加工区来实现的，他的意义是转出企业把货物出口到境外，转入企业从境外进口料件。它能实现各种企业的之间的转厂，甚至对于没有进出口经营权的企业，可以通过代理进出口的方式，把自己变为转出企业或者转入企业。其主要的转出和转入关系可有以下四种，涵盖了所有对应关系：

a.一般贸易转出 ————— 一般贸易转入

b.一般贸易转出 ————— 加工贸易转入

c.加工贸易转出 ————— 加工贸易转入

d.加工贸易转出 ————— 一般贸易转入

“一日游”转厂 可退税

传统的转厂不能退税。根据深圳出口加工区入区即退税的政策，“一日游”转厂能够退税。“入区即退税”是对于其他海关监管区域而言。其他区域必须实际离境才能退税，入区只是一个缓冲期。“入区即退税”对于转出企业而言。转出企业在意义上是把货物出口到境外，货物入区后便能向海关申请打印出口“退税证明联”。获得退税的转出企业还可以取得价格上的优势。

出口加工区的特殊功能和政策优势不但为企业节省了大量的运费成本，而且增强了企业产品的价格竞争力出口加工区“一日游”业务优势

(1)进出口加工区视同出口既可收汇核销、退税、核销手册。

(2) 报关，报检可以一批进，分批出  
“保税转厂一日游”业务是出口复进口业务的俗称 具体咨询  
请找坪山保税区保税顾问陈

一日游有两种：

一种是去到香港，货物从国内去到香港，相当于从国内出国，虽然深圳和香港一河之隔，但是过去回来相当于出国了，出国了就享受国家退税，虽然物流费增加了，但是和货物的退税相比，还是赚了。

还有一种是去到保税区，保税区也相当于国外，进到保税区报关有个海关税单，有了那个税单，就有了出口的凭据

(3)取代货物境外游，香港游，节省物流成本，通关时间快(3小时--一天)无需卸货，只要是原车进出。

(4)加工贸易企业的产品可以供国内另外的加工贸易企业作为出品的料件，或者供国内可以享受该产品免税政策的企业使用。

(5)通关速度快；如进、出口货双方都是手册报关，则只需海关编码前四位相同即可，若是一般贸易方式报关则须海关编码十位都得相同。

(6)对于原材料提供厂商，可以享受到国家出口退税的优惠，以退税后的商品价格参与市场竞争；

(7)对于原材料接收厂商，可以将采购国内料件及中间品的退税时间提前，有效降低资金成本。

(8)不需要海关监管车，不需要中港车，不需要仓储。只要普通车一个小时就可，打退税联只需要一个星期。

报价后没有回完报价，没有回复，是\*正常的外销现象，尤其是在当今行情下尤为普遍。如何去跟踪，怎样去吸引客户是关键点。网上评论方法各有千秋，归根究底可以归纳：1.问其理由2.持续跟踪3.电话询问等等一些方式，可把询盘大体分飞两类：1.工厂采购2.分销商、贸易商询价针对工厂采购：没有回复理由可归为：价格偏贵、其公司项目搁置、现有材料足够其生产、不愿冒风险跟新供应商采购，直接询问价格跟老供应商比较(纯属对比)。