

月如意微商管理系统是什么，怎么理解？

月如意微商分销系统+月如意微商模式+微三云技术 微三云麦超分析

产品名称	月如意微商管理系统是什么，怎么理解？月如意微商分销系统+月如意微商模式+微三云技术 微三云麦超分析
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

月如意微商管理系统是什么，怎么理解？月如意微商分销系统+月如意微商模式+微三云技术 微三云麦超分析

导读：云平台系统：成熟稳定，售后问题少，客户容易做大和复购。

很多同行因为开发能力有限，毕竟仅仅开发一个好的系统底层都要投入几千万的费用，于是很多同行会经常找我们买系统再转卖给客户，但第/一次接触我们听我们报价的时候，都普遍反馈我们的系统价格比较高，感觉合作没多少利润，但真正合作过的同行就知道，我们系统非常稳定，合作后基本就没有什么售后问题，而且客户成功概率也高。系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。客户运营做的好，就会源源不断要加功能应用，这个同行反而转到更多，自己的口碑也好，同时带动自己其他的系统的销售，反观有些没有合作的同行，盲目选择一些一两万便宜的系统，后续源源不断有售后问题，钱不仅没赚到，还一堆烦恼和浪费时间。

运营分享：选择合作的技术公司，不仅要选实力好，功能应用强大，zui好自有强大的系统底层，维护能力强，迭代更新快的技术公司。不能只选便宜的系统。运营干货汇集 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com>

小编介绍：

微三云麦超，微三云市场总监、资源总监，首席商业模式策划导师，本人从事软件开发营销系统，不在于任何平台运营，本文重点在于探讨社交电商市场几大主流的营销引流商业逻辑和运营模式，系统本身

不违法，系统属于工具，违法的是运营和如何操盘。本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

主要经营：APP开发，公众号，小程序，网页，H5，APP开发

公司：微三云集团（旗下子公司：莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/微三云大数据/二云信息/达丰云）东莞市微三云信息技术有限公司，是一家从事企业管理软件开发、销售及服务于一体的高新技术公司。

软件二次开发合作公司：星电/尾音/微云视

公司规模：公司经营已超10年，整栋5000平方写字楼，公司软件销售年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

月如意微商分销系统+月如意微商模式+微三云技术

传统企业纷纷开始转型升级社交新零售，搭建自己的新零售商城系统，打通线上渠道拓展客户，传统零售门店单单依靠线下流量增加企业盈利是难上加难。线上线下渠道结合的商业模式，才能为企业带来新的商机，才能提升零售效率。借移动互联网发展和社交软件的广泛应用的契机，传统微商都开始改变了原来固有的思维，重构消费场景和重视购物体验。

一、月如意代理商制度

不同代理商享受的拿货价格也会不同，这些全部由管理系统来操作，自加盟之日起，您一年的进货量如果达到50万，可以享受博真公司2%的返点支持；您一年进货量达到100万，可以享受博真公司5%的返点支持！均为现金返还！一年之内，可以累计。您一年进货量达到50万后，公司返款1万，您累计进货达到100万后，公司将再次返款4万。

安谋科技董事长兼总经理吴雄昂表示：“在我们全体员工的不懈奋斗下，安谋科技提前超额完成了当初的五年规划目标。我要衷心感谢全体员工的努力和所有合作伙伴的支持，我们一起创造了了不起的成就。”

直推代理商可享受二次拿货5%的提成佣金，例如，您现在是北京的代理商，您推荐您的朋友做了南京的代理商，您的这位朋友每年从公司进货量在200万左右的话，那您从公司获得的返利支持就高达10万！

成为五星级代理商可享受公司营业额1%的分红。

月如意微商代理下单体系:

二、月如意统一零售价格:每箱398元

1)签约代理14200元，含30箱产品,(此级别可升级到下一个级别，没有代理费)销售1000箱时返还市场价6万元产品(

累计进货400箱返还产品50箱，再次累计进货400箱返还产品50箱,第三次累计进货200箱返还产品50箱)

2)直接进货200箱28000元，成为签约代理商(没有代理费)

3)直接进货200箱促销装70000元，成为签约代理商

4)权限与待遇：负责快速拓展其他签约代理商可获得1万元奖励。并签约受聘工作，赚取百万薪酬补贴。同时享受月薪1.5万元奖励。

月如意微商管理系统APP开发设计，月如意微商管理系统开发设计，月如意微商管理系统系统软件开发，月如意微商管理系统平台开发，月如意微商管理系统定制开发设计，月如意微商管理系统技术专业开发设计，月如意微商管理系统系统软件技术专业开发设计，月如意微商管理系统系统软件订制开发设计，月如意微商管理系统开发设计实例。扩展阅读：月如意平台推广文案

微商代理产品--月如意卫生巾开启创业新时代，具潜力的投资产品，火爆朋友圈的日常生活用品，高端科技打造健康生活，选择做微商代理让财富与健康共同存在，面向招各级微商代理，产品零售体验进行中.... 商机就在身边，拼搏创造奇迹。

月如意卫生巾微商代理好产品大品。牌效果保证零售购买/咨询加盟

天津博真科技有限公司是一家集生产，研发，销售为一体的国际化企业，公司拥有雄厚的实力和强大的技术优势!其公司有丰富的产品：月如意活氧负离子卫生巾，月净芯空气净化器，如意baby纸尿裤，v脸精华肌底液，负离子项链。

一、产品优势分析

1. 必需品：不用改变别人的观念，只是换个品牌用用，而且是安全的品牌。

2. 价格低：月如意本身就与市面主流卫生巾价格持平，如果再从吸水性、透气性、安全性和高附加值四个方面分析。简直是物超所值！

3.独特性：选红外活氧负离子卫生巾是我公司的专利技术，是跨时代的女性健康护理产品。时尚的健康理念深受女性的青睐。

4.简单：小小的产品示范即可

二．市场的稳定性分析

1.加盟起步低，配送广告宣传，利润空间大

2.消费者数量稳定；

3.没有淡旺季；

4.循环消费:一次性铺货成功，终身享受！女性消费者只要使用过月如意产品，没有理由拒绝继续使用，会给您带来源源不断的二次。

三．行业分析

保健品行业1000家左右，竞争500亿的市场，需要强烈的专业知识，风险度高

化妆品行业5000多个品牌竞争市场，且需要庞大的售后服务

卫生巾行业100家左右，只有10几家主要竞争者，竞争高达1200亿的市场.没有任何售前.售后服务。

四．兼容性分析

销售渠道多种多样，比如，商超、美容院、药店、日化店、饰品店、内衣店、服装店、孕婴店，有影响力的职业女性、直销行业的业务人员、传统行业老板、业务人员等渠道。

不管你从事什么行业.什么工作.什么职位和这个生意都没有冲突,男女老少皆宜。

五．加入时机分析

一个企业的发展，往往需要经过创业期、发展期、高峰期、饱和期等四个阶段。

企业的创业期充满了众多不确定性因素，不适宜代理商投资加盟。

企业的发展期是企业积蓄能量之后，步入正轨快速发展的核心阶段，此时适宜代理商加盟投资，在这个时段的企业投资者往往终能够成为企业的核心人员，获得大的商业利益，在公司内享受高的尊重和福利待遇。

在企业的高峰期，是企业爆发式发展的阶段，此时加盟代理虽然风险小，但是也低

在企业的饱和期，企业的市场渠道基本铺满，企业内外竞争激烈，此时代理加盟往往投入高、商业利益小，风险也随之增高。

公司已经成为中国负离子卫生巾的真正领导者，其产品月如意活氧负离子卫生巾目前在全球范围内没有超越者，月如意从一个高端小众品牌，逐步成为了普遍被广大女性熟知的高端护理品，代理商从集中于华北五省逐渐开始遍布。博真科技正处于企业的快速发展期与企业的高峰期的中间阶段，是代理商加盟投资的佳时机。

结语：

问：有没有支付接口做的比较完善的电商系统？

答：推荐微三云的新零售云平台系统。微三云电商系统支付解决方案：当你的平台还在为支付通道感到烦恼与忧愁的时候，记得看过来

——微三云提供一整套支付/收款/分账/代付/抗封控/抗投诉特殊支付通道全套解决方案，为您的平台保驾护航！全方位避免二清/合规避，税等法律风险，欢迎合作对接