

2023年斗金创客邦-拼多多抖音无货原店群项目

产品名称	2023年斗金创客邦-拼多多抖音无货原店群项目
公司名称	山西小李菲刀电子商务有限公司
价格	888.00/件
规格参数	所在地:山西太原 联系电话:17621863176 经理:王女士
公司地址	山西省太原市小店区长治路111号山西世贸中心C座27层2719
联系电话	15034041749

产品详情

大家好，我是斗金电商王大拿

小编联系XLDFW

2022年不平凡的一年也是算画上句号了

，回顾这一年，也是不容易，就22年下半年因口罩的原因，

公司正常办公的时间不足一半，给今年打上了不一样的烙

印。但2023年马上到来，又是崭新的一年，

我们又可将自己好好的规划下。

在2023新一年我们团队会以《店群项目》继续发展，

同时开拓新的《短视频带货》、《知识主播》、《蓝海计划》，这三个新的板块。

先说di一个板块《蓝海项目》计划

以变应变，这四个字是我做这个项目计划的初衷和想法，

创业十年，我测试讨的项目不下五十个，

成功的只有几个，说明什么，项目的成功是需要有很多点的

拼多多店群玩法揭秘

明确自己的定位:品多多店。我们在拼多多开店,销售商品盈利,与拼多多是一种相互依存的关系。因此,理论上,只要拼多多不倒下,就没有商店集团。

明确自己的模式:店群模式。

找小编XLDFW

- 1、前期推量：批量开店，批量采集爆款，上传产品，替人下单，赚取差价
- 2、后期：优化店铺运营，打造爆款，处理其他问题等。

如果你做不同数量的商店，你应该选择不同的类别。您不能选择整个网络的一个类别或所有类别。您需要根据商店的数量合理选择类别。例如，十家商店可以选择二类，三十家商店可以选择三到四类。当商店数量众多时，你可以选择更多的类别。

选品:

- 1.产品选择：在选择产品时，应避免鞋帽、服装等竞争激烈的产品。我们的卖家应该关注市场份额低但前景广阔的商品，如家庭生活、母婴产品等。
- 2.确保垂直类别：如果商店类别太多，主要类别将相对较低，整个商店看起来非常混乱，就像一个人的心，看起来不舒服。
- 3.优化供应：当我们在商店上架时，我们会看到一些商品不能长期销售。在这个时候，我们不能手软。如果我们应该下架，我们应该下架。如果我们不能销售商品，它们也会占用空间。

拼多多店群玩法相对简单，主要平台是我们的商品来源。我们通过软件收集合理提高价格，在我们的商店销售，不需要囤积商品或发送快递，使用拼多多支持商店流量的转型。我们得到了差价和佣金。

整个过程并不复杂，初学者很容易开始，但操作过程细节特别多，需要耐心，选择是整个游戏的核心，只有产品本身会吸引更多的买家购买，购买更多的重量会很高，所以早期的基本时间也花在选择上。

后，如果你也对拼多多的无货源店铺感兴趣或者在操作店铺过程中遇到问题，可以找小编XLDFW

事实上，拼多多现在都还是比较好做，找准方法之后就是用心做，很不客气地说，项目不是自动来钱赚，投入和产出是成正比，对项目越用心，收益就越高，其操作重点也在于操作经验和技巧

有了这些点才能成功，比如进场时间,项目周期

平台规则变化 真正的重求和流是变化笔，这几方面尤为关键

第二个板块《短视频带货》

这个项目大家应该都知道，就是自己原创短视频内容+供应链挂橱窗=收益，这个项目有几个亮点，

di一:符合平台的方向

第二:门槛足够低，人人能搞 截图(Alt + A)

第二:市场足够大，玩法模式很多

而且有很多延伸性的玩法，

很有意思，一个朋友今年通过这个项目变现1000w而且只用了15个人的团队来完成整个流程。

所以不要以你的了解，觉得就是发发视频，靠天吃饭的项目，

真的大有可为，后面我会单独出一个具体的项目介绍，来让大家了解。这个项目可以解决副业收入

的问题，可以解决小团队做大收益的重求，当然也可以满足团队转型或者增加项目来做，都是很ok的

那么你想一起了解吗?持续关注。。。持续收获。。。。