

想在拼多多上直播带货去哪里找货源？有哪些渠道？拼多多网店直播代运营

产品名称	想在拼多多上直播带货去哪里找货源？有哪些渠道？拼多多网店直播代运营
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	88.00/套
规格参数	
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

现在[直播带货](#)

已经成为很多博主赚钱的途径了，像在 多多上，如果有粉丝后，很多人都会选择去直播带货的。不过很多人即使想要开直播带货，也没有合适的货源。那么想在拼多多上直播带货去哪里找货源？有哪些渠道？拼多多网店直播代运营

我想直播带货去哪里找货源？

一、线上货源

线上货源的优点就是商家没有囤货的压力，发货比较省时省力，方便且快捷;但是有时候无法看到实物，商家不容易控制产品的质量。

1、多多精选联盟

每个直播电商平台都有自己的官方仓库，多多自己的就是精选联盟，主播可以直接在上面选品，然后在自己的直播间带货，卖出去之后会拿到佣金。

2、货源批发网站

批发网站是很多新手都会选择的货源渠道，比较好的有1688，上面有很多一手货源，拿货会比较便宜，有些还支持一件代发。

3、其他电商平台

在其他平台卖得好意味着该商品在价格、款式、功能等各方面具有一定的优势，这样的商品换个平台去售卖，如果做好了推广，一般也是能取得不错销量的。

二、线下货源

线下货源比较适合有一定资金的主播和商家，根据情况自己控制货源，把控产品;但是线下囤货的话，压力比较大，还会增加一些额外的人力成本。

1、批发市场进货

通过批发市场以及展会直接和厂家建立联系，现场沟通订货，不仅可以见到实物，而且保证质量。

2、工厂代发

每个产品都有生产厂家，商家可以去厂家进行实地考察，了解产品的质量、外观包装等，从而选择好一点的厂家。

3、品牌代理商进货

品牌商品具有天然的优势，产品质量可靠，还具有一定的宣传力度。商家可以通过品牌授权获得销售品牌产品的资质。

想在拼多多上直播带货去哪里找货源？有哪些渠道？拼多多网店直播代运营

其实带货的货源渠道有很多，当然了，选择靠谱的货源也是很重要的，如果没有找到靠谱的货源，那么对于后续的带货和粉丝量影响都是很大的。