

威海紫光系统模式开发介绍

产品名称	威海紫光系统模式开发介绍
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

克罗地亚总理安德烈·普连科维奇表示，克罗地亚将从取消边境管制之中获益。目前克罗地亚80%的商品和75%的游客来自申根国家，在2022年的前11个月中，人口仅为390万的克罗地亚吸引了超过1600万外国游客。根据欧盟委员会旅游业报告的数据，作为支柱产业的旅游业在疫情之前占克罗地亚全年GDP的25%。

威海紫光新零售系统开发、威海紫光微商系统开发、威海紫光app开发、威海紫光软件开发、威海紫光系统模式开发、威海紫光微商平台开发、威海紫光系统源码开发、威海紫光系统开发成熟案例、威海紫光现成系统开发、威海紫光系统开发价格

【免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！】

====的系统软件开发公司====

平台收益分为六大板块，分别是活跃粉丝福利(6%)、见点奖(20%)、星级晋升奖(10%)、平级超越奖(10%)、领导人奖(2%)、动态赋能奖(19%)，奖励共计67%，平台每日利润的67%作为参与者的分红奖励，下面我们为大家做详细介绍。

1、粉丝活跃福利(6%)

该板块分为四个消费套餐，分别为993元(园丁);2949元、9913元、19549元(园主)，可通过购买对应等级的产品，来获取相对应的积分奖励，以及赠送的树苗，可通过每日签到来获取相对应的积分奖励。

993元套餐:参与者购买993元套餐可获得同等价值的商品, 以及1棵树, 用来每日签到获取更多积分, 同时赠送993的积分奖励, 复购还可以获取993积分奖励;

2949元套餐:参与者购买2949元套餐可获得同等价值的商品, 以及3棵树, 用来每日签到获取更多积分, 同时赠送8847的积分奖励, 复购还可以获得8847积分奖励;

9913元套餐:参与者购买9913元套餐可获得同等价值的商品, 以及10棵树, 用来每日签到获取更多积分, 同时赠送29739的积分奖励, 复购还可以获得29739积分奖励;

19549元套餐:参与者购买19549元套餐可获得同等价值的商品, 以及20棵树, 用来每日签到获取更多积分, 同时赠送58647的积分奖励, 复购还可以获得78196积分奖励。

注:每次购物赠送的积分奖励都需要签到获取, 直到反满为止, 种植的树越多, 每日签到获取的积分越多。举例说明:拥有一棵树, 天签到获取1个积分, 第二天2个积分, 第三天3个积分, 第四天5个积分, 系统开发第五天6个积分, 第六天8个积分, 第七天10个积分, 从七天后每天都是10个积分(不漏签)。

注:平台每天拿6%的利润进行分红, $\text{平台利润的6\%} \div \text{平台总积分数} = \text{每个积分的收益}$ 。

2、见点奖(20%)

参与用户可以拿十层十代1%的见点奖励, 占位至关重要,

如果:B是A的代, 同时也是层, 那就拿双份1%, 代越多, 第二代就越多, 第三代裂变就更广, 十代相当于无限层...

3、星级晋升奖(10%)

该平台分为八个星级, 分别是一星园主、二星园主、三星园主、四星园主、五星园主、六星园主、一星合作社、二星合作社。

一星园主:树林累计20棵树, 可升级为一星园主, 可享受平台总利润的20%+4%奖励:

二星园主:树林累计160棵树, 可升级为二星园主, 可享受平台总利润的20%+5%奖励:

三星园主:树林累计500棵树, 可升级为三星园主, 可享受平台总利润的20%+6%奖励;

四星园主:树林累计2000棵树, 可升级为四星园主, 可享受平台总利润的20%+7%奖励;

五星园主:树林累计5000棵树，可升级为五星园主，可享受平台总利润的20%+8%奖励:

六星园主:树林累计15000棵树，可升级为六星园主，可享受平台总利润的20%+9%奖励;

-星合作社:树林累计35000棵树，可升级为一星合作社，可享受平台总利润的20%+9.5%奖励:

一星合作社:树林累计90000棵树，可升级为二星合作社，可享受平台总利润的20%+10%奖励。

4、平级超越奖(10%)

一星二星可以获取3代奖励，三星到八星可以获取7代奖励:

5、领导人奖(2%)

参与用户升级到一星二星合作社之后(相当于七星跟八星)，分这2%利润一部分平分，一部分按业绩加权分红。

克罗地亚公民将在两周时间内同时使用欧元以及克罗地亚库纳进行支付，此后克罗地亚库纳将彻底退出历史舞台。虽然库纳和欧元将以1欧元兑7.5345库纳的汇率进行兑换，但为防止物价出现上涨，克罗地亚官方规定商家需在2023全年将所有商品以欧元和库纳标示价格。