

开网店如何找货源和厂家？有哪些渠道？

产品名称	开网店如何找货源和厂家？有哪些渠道？
公司名称	四川江雀网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	成都市青羊区提督街1号1栋3层70-75号
联系电话	15983150443 15983150443

产品详情

开网店如何找货源和厂家？有哪些渠道？一些朋友打算在淘宝平台上开网店，首先面临的问题就是选择合适的产品，然后挑选合适的货源和厂家，不过有很多新手卖家对此不是很有了解，那么开网店如何找货源和厂家？下面就给大家介绍一下。

1、线上找货源

互联网资源丰富，在确定售卖的产品之后，就应该先在线上找一些大的平台货源，去了解整体市场情况，性价比等等，然后收藏几家进行对比。

2、进货APP找货源

现在有很多进货渠道的APP，比如：1688等一些购物及进货平台，多下载几个这样类型的APP，然后多花一些时间，研究一些这些供应商的诚信度、整体的性价比等等，全方位的对比分析。

3、加入网店交流群

现在有很多与网店进货相关的QQ群，可以多加一些，然后进入群中观察一段时间，找到一些可靠的供应商，有时候这里的资源也是很不错，但是还是要多方考察，防止受骗。

4、熟人介绍找货源

现在身边人应该有很多做微商或者开网店的，可以多向身边的熟人请教，看看身边人的进货渠道，然后让身边人推荐，这样是可靠的一种进货途径。

5、批发市场找货源

批发市场的货源应该也能够满足需求，而且能够直观地去判断整体的质量，还可以与供应商砍价，建议多跑几个批发市场做对比，这样才能够将价格压到低。

6、从厂家找货源

现在有很多做服装厂的，可以在所在的周边城市，逐个调研或者去谈单，找一些比较好的厂家来进行长期的合作。

7、从代理商找货源

现在也有一些代理商做线上的业务，也可以通过他们间接的获取一些货源，这样的好处就是投资小、承担的风险小，对于新手比较适合。

找货源的时候一定要注意看厂家的资质，好评，已经厂家的实力，有的厂家很多都是售后做得不好，产品还没有卖多少就出现断码和断货的情况了，所以在自己找货源的时候一定要注意这几点。

开网店，就来江雀网！！！！