

揭秘一个月500W流水背后的“商业模式”链动2+1的模式解析

产品名称	揭秘一个月500W流水背后的“商业模式”链动2+1的模式解析
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

当今社会产品盛行，说真的已不再是“酒香不怕巷子深”的时代了，传统电商全是在运营推广产品，砸钱打广告，直通车，软文推广，但做品牌电商或者私域流量，除了运营推广产品，还要运营推广用户，招商加盟，裂变团队。

这是我们的一个客户做到的真实案例，一个月不到做500万+的销售额，他到底是怎么做到的？今天微三云陈志坤就给大家来揭秘背后的商业模式。

链动2+1天天秒商城商业模式创新现今在市场越来越火爆，很多用户都来咨询，这模式为什么可以快速拓展市场？下面小编就来详细介绍一下他的商业模式创新制度：

链动模式解析

平台就两个级别：老板和代理商

代理商：购买商城任何一款499商品就可以成为一名代理商。

老板：推荐两个用户成为代理商就可以成为老板。

链动2+1模式：只需要消费一次499。收新裂变王、拯救难民，消费分享3个人就躺赚，无层无代，却链动千层万代，你分享2人成老板出局，你下边的2人留下给你上边的，你从第三个开始，他分享2人成老板跟你同级，出局，你拿他整个团队他的收益的10%，他的两个人同样留下给你，这两个人也每人分享2人成老板出局，他又留下4人给你。这4个人同样每人分享2人总8人，这8人也每人分享2单成老板出局，留下16人又给你，每一人消费你得200元，以此类推，无限裂变。

为了能够让模式成功裂变下去，给这个模式升级加入了帮扶机制。

成为代理或者老板收益

整个过程中可获得的优惠补贴制度：

1.分享补贴：经理A推荐任意推荐一个用户可获得平台的直推补贴100。

2.团队补贴：拥有总监身份的人每推荐一个新用户，可获得平台的团队补贴200，再包括直推补贴那部分，一共有300

3.平级补贴：总监推荐了经理C，当经理C也升级成为了总监身份。总监A可以从总监C的所有收益里面得到10%的平级补贴

4.帮扶制度：平台会冻结总监A总收益的20%,满足达到条件方可解冻，条件为（在总监A开始推荐的那两个用户成为总监身份，并且拥有十单的收益）

5.换位功能：这里的功能相当于是在解决第四点，如果确实那两个用户完成不了设定的条件，我们就可采用换位功能，把主市场活跃有条件的用户跟不活跃号进行互换，达到条件即可解冻部分冻结的收益，而这里的条件是什么呢？1.成为总监身份；2.推荐十单，可从总监A开始推荐的那两个位置自身算起。

6.分红补贴和贡献补贴，还有v3大身份专属包等等一些补贴。

一个好的商业模式必须满足两个*基本的条件。一是能够解决流量问题，二是能够解决模式的连续性问题。各种奖励方式鼓励用户参与赚钱，同时通过社交关系持续分享消费也解决了模式的可持续性。