

传统企业如何快速获取流量、拓客、裂变团队？链动2+1模式详解

产品名称	传统企业如何快速获取流量、拓客、裂变团队？链动2+1模式详解
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

互联网常规化的今天，电商已然成为各大行业的发展趋势，传统企业转型电商已经势不可挡，但是对传统企业来说，转战电商不是一件容易的事情，需要有合适的过度衔接。一旦转型过于生硬直接，容易对传统线下企业造成巨大的冲击。也正因着这一层，传统企业转型电商，似乎总处在一个左右为难的地步。

如何快速获取流量、拓客、裂变团队。那么就要看采用什么样的商业模式。之前也有多次分享过一款适合传统商家转型互联网，灵活性的一款商业模式玩法，链动2+1的模式，对于平台前期拓客引流是非常有爆发力的。

链动2+1模式，能够很好的依靠互联网技术、互联网资源的自主创新形式，解决传统企业转型的引流难题，让客户帮助传播和推广，以利益和个人价值为基础进行裂变营销。该模式的起步和发展应本着从微观

到宏观、从简单到复杂、从低级到高/级、从本地到全国的策略逐步推进。

链动2+1模式整理：

一、商城区域：

1.链动专区：以链动活动为主，多种礼包随心选购，或者累计消费到额度，即可得到专区的奖励

2.积分专区：积分+现金兑换购物，如100的产品，需30积分+70购买

3.复购专区：大众综合商品，再次购物可享受对应的折扣

二、身份机制：

代理：用户通过分享或搜索的方式进入平台购买链动专区产品后，或者累计消费到额度，成为“代理身份”，可享受专属推广权限，完成推广条件即可享受一份奖励（直推分享奖）。

老板：在代理的身份基础上升级成为的第二个身份，代理推荐两个用户后即可升级成为“老板身份”，获得除代理自身第一个奖励外的其余两个奖励（见点奖和平级奖）

三奖励机制：当代理商变成老板以后可以享受到平台提供的各种福利，比如直接奖励、见点奖、平级奖、奖金奖等等，如果你的下属成为了老板，那么你的两个代理人，就会自动加入到你的团队中，并获得相应的奖励。

举例：（直推奖100，见点奖200）

A买499礼包成为代理

A推荐B1、B2也买499礼包成为代理

A分别获得B1、B2的直推奖励 $100+100=200$

A升级成为老板身份，B1、B2各推荐2个499礼包代理，也就是C1、C2、C3、C4

A获得800见点奖，B1、B2分别获得200直推奖

私域运营正从单点单渠道进化为线上线下相互融合、品牌与渠道相互渗透、公私域互相反哺和拉动，构建起以消费者为中心的全域经营趋势。品牌自有的、统一的用户资产是企业实现全域经营的关键，也是企业数字化转型的目标之一。