

## 链动2 + 1模式，如何解决引流方面的瓶颈呢？微三云

产品名称	链动2 + 1模式，如何解决引流方面的瓶颈呢？微三云
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

当下疫情防控放开管控的局面下，一波社会面感染的高峰之后，必然迎来经济社会秩序的全面复苏和反弹增长，这是事物发展规律的必然使然。而此时，作为市场活跃的主体，企业精准高效的营销拓客，以及客户资源的增量拓展、运营管理、深度挖掘，也成为企业下一阶段保持业绩持续增长的新引擎，互联网大数据和人工智能技术的应用，是保持这种核心竞争力的必然选择。

在疫情这样的宏观大环境下，依然保持企业自身活力呈现，并且能够实现低成本高效率完成客户增量获取，让企业即便在疫情环境下，依

然可以透过互联网，实现精准锁定潜在的精准客户，建立线上的连接互动关系。——今天给大伙分享一下链动2+1商业模式

链动2+1模式，能够很好的依靠互联网技术、互联网资源的自主创新形式，解决传统企业转型的引流难题，让客户帮助传播和推广，以利益和个人价值为基础进行裂变营销。该模式的起步和发展应本着从微观到宏观、从简单到复杂、从低级到高/级、从本地到全国的策略逐步推进。

链动2+1模式整理：

一、商城区域：

1.链动专区：以链动活动为主，多种礼包随心选购，或者累计消费到额度，即可得到专区的奖励

2.积分专区：积分+现金兑换购物，如100的产品，需30积分+70购买

3.复购专区：大众综合商品，再次购物可享受对应的折扣

## 二、身份机制：

代理：用户通过分享或搜索的方式进入平台购买链动专区产品后，或者累计消费到额度，成为“代理身份”，可享受专属推广权限，完成推广条件即可享受一份奖励（直推分享奖）。

老板：在代理的身份基础上升级成为的第二个身份，代理推荐两个用户后即可升级成为“老板身份”，获得除代理自身第一个奖励外的其余两个奖励（见点奖和平级奖）

三奖励机制：当代理商变成老板以后可以享受到平台提供的各种福利，比如直接奖励、见点奖、平级奖、奖金奖等等，如果你的下属成为了老板，那么你的两个代理人，就会自动加入到你的团队中，并获得相应的奖励。

举例：（直推奖100，见点奖200）

A买499礼包成为代理

A推荐B1、B2也买499礼包成为代理

A分别获得B1、B2的直推奖励 $100+100=200$

A升级成为老板身份，B1、B2各推荐2个499礼包代理，也就是C1、C2、C3、C4

A获得800见点奖，B1、B2分别获得200直推奖

声明：本文只作案例分享，不存在推广营销