

# 抖音直播带货搭建平台开发

产品名称	抖音直播带货搭建平台开发
公司名称	互联科技公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市越秀区水荫路117号星光映景16层L2319号 (集群注册)
联系电话	15322098617 15322098617

## 产品详情

抖音直播带货APP软件开发，抖音直播带货源码APP开发，WEI-1688-DU，抖音直播带货管理PC网站开发，抖音直播带货APP小程序开发

注意：

- 1.\*\*\*需绑定自己手机号、支付宝账号，也可以绑定银行卡账号。
- 2.每日\*\*\*金额在：20~3000。
- 3.一般72小时之内到账。

直播系统开发搭建，可多端口定制开发搭建。

### 电商变现

电商变现需要针对观众销售产品，产品可以是自主产品，也可以带货，赚取\*\*\*。

### 广告变现

广告变现主要是接收商家广告，收取商家的广告费。

#### 四.抖音直播带货开通条件

##### 开通商品分享功能

商品分享功能开通需要同时满足以下三个条件：

粉丝 1000实名认证发布10个以上的视频

直播前点击“商品购物袋”，就能添加橱窗商品到直播间了。

直播细节处理：

##### 直播封面

直播封面要符合直播的内容，同时也要具有很高的识别度，吸引观众。

每次直播前做一个直播的策划，把直播过程中的重要内容列出来，避免在直播过程中手忙脚乱。

##### 环境布置

室内：环境的布置一定要简洁/精致，尤其是背景。

室外：把控光线，不要出现曝光或者黑屏等问题。

##### 关注粉丝动态

有粉丝进入直播间，要打招呼。

有粉丝提问的时候要回复，当问题非常多的时候，可以适当忽略一些人的问题。

##### 营造直播气氛

一个优秀的主播是擅于带动整个直播间的气氛的，如果你在这个方面比较欠缺，平常可以对着镜子多加练习。

## 控制情绪

如果在直播过程中遇到键盘侠、杠精、喷子，不要在意，稳住情绪直播，一笑而过。在直播的过程中多去赞美粉丝。

## 准时开播

要想有稳定的粉丝群体，一定要准时直播，培养观看习惯。