

# 农场养殖游戏软件开发-漫云科技-行业软件成品开发定制开发

产品名称	农场养殖游戏软件开发-漫云科技-行业软件成品开发定制开发
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	漫云科技:区块源码 区块系统:定制开发 区块app系统开发:快速搭建
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

## 产品详情

虚拟产品的范畴很广，包括目前的知识付费网课项目，很多学员在操作卖网课，卖项目，大家会想到去淘宝，闲鱼，拼多多这样的销售平台开店售卖，从而实现自动发货和自动收款的目的。但实际上，专注行业APP软件开发，主要经营业务包括APP定制开发、网站定制开发、专注行业APP软件开发，主要经营业务包括APP定制开发、网站定制开发、并为大型的国有企业提供功专业的解决方案开发与项目研发服务，这些平台竞争有多大，大家心里都明白，动不动就封号降权下架。所以，我们不妨利用其它高权重平台来实现虚拟资源产品的销售。之前我们推出的套虚拟资源自动化赚钱技术，主要是利用新浪博客的高权重进行截流，但大家都知道，我们用来截流的平台在搜索引擎的权重是波动的，自从新浪博客平台效果不尽人意后，我们又继续开发了新的截流技术。也就是现在的第二套虚拟资源产品自动赚钱技术。在网上，获得流量的方式有很多，比如直接投放（竞价，直通车，硬广，软文），seo,还有（、QQ群、贴吧论坛、社媒）等等。很多人在玩传统seo引流模式(建站+SEO)，但对于大多数人来说，你肯定坚持不下去，不仅过程繁琐而且见效很慢。之前童话的网课学员就在说，要我建个网站，除了运营手机端他还要做网站运营。我当时就回绝了。不是说钱多钱少的问题，而是觉得你80%是熬不到网站见效的那天。先建好网站，然后路径，meta标签、外、锚文本.....很多关键词要一年半载才有排名，小白根本没有这个耐心，坚持了几个月不禁骂道:去你大爷的！就像，都着急抓黑马，谁TMD愿意玩长线。即使很多大牛也没有这个耐心。但并不是说seo就没法玩了。我们照样能通过高权重平台的选择来快速的在搜索引擎获得排名。2017年-2019年有很长段时间，我推荐大家使用的权重平台是新浪博客。当时有学员当天就出了30单，他是卖小吃教程的。当然，正是利用了当时新浪博客的超高权重和秒收录的特点。但这样的好事并不长久，百度调整了算法。目前新浪博客平台也停止了对新用户的账户注册，即使买号也很困难，也被炒到了好几百元一个。所以，目前我们只能退而求其次，选择被百度宠幸的其他权重平台，比如知乎，搜狐，贴吧，简书这些，从收录上和新浪博客没什么区别，只是自动发货的接不能直接放到文章中去了，这点可以借助公众号来实现，比如发一篇文章到权重平台，留下公众号，公众号发一篇同样的文章并留下发卡平台的自动下单接，或者发卡平台的收款码。说到文章，\*重要的就是文章标题了，我们还是以臭豆腐这个关键词为例，我们可以通过相关工具查到某个词的相关关键词，比如上面的臭豆腐，为了更好的截流，我们可以组合一个这样的标题出来：长沙臭豆腐的制作方法，火宫殿臭豆腐的做法，\*\*臭豆腐怎么做。围绕一个产品，可以衍生出很多相关的关键词，我们的客户会以各种意想不到的关键词去搜索，比如这个臭豆腐，我们

至少可以组合出一百个不同的标题。为什么网上很多虚拟产品玩家，只做一款产品，就能轻松年入几十万几百万呢？他们就是通过各种相关关键词，一网打尽这个产品的所有流量。

快速上量的平台有了，标题关键词的选择也有了，那还有什么因素会

影响我们的排名呢？那就是内容。但很多人你让他想个标题他都觉得费劲，更别提长篇大论了。

什么是截流，截流就是利用权重平台，去蹭别人的流量，蹭谁的流量呢？当时是淘宝卖家的。你想卖什么虚拟产品，就去淘宝搜索，每一款虚拟产品，都有N多卖家，我们复制卖家的标题，到百度搜索一下：偶买噶，居然没有一样的，机会来了.....这点我之前在套技术里就告诉过大家，马云尿性，把百度蜘蛛了，百度抓取不到淘宝卖家的内容。就无需我多说了吧，把这些标题统统收入囊中，很多去淘宝买虚拟产品的，都会复制卖家的标题到百度搜一下，看看能不能免费到，我们就是利用这个机会，这种标题基本一抓一个准，利用大平台的权重，轻松跻身百度前列。虚拟产品是刚需，无论客户如何对比，想买的终究都会买，他们关心的只是，我们只需要定价比淘宝卖家便宜即可。

但也得你的文章内容够有说服力才行啊，不能说服客户买单的文案那就是一坨屎，排名再好也没用。但你不是不懂原创嘛？不是不知道如何说服客户掏钱嘛？那直接搬运淘宝卖家的产品销售文案不就行了。因为百度抓取不到淘宝卖家的内容，所以卖家的文案，搬到自己平台，对它来说就是原创了。

但现在很多淘宝卖家是把文案做成图片形式，这样就是为了防止别人复制。而且很多图片被卖家打了水印，所以我们不可能去搬卖家的图片，那有点太不要脸了，加上图片太多文字太少也不利于搜索引擎排名。所以我建议大家直接把卖家图片里的文字手打下来，这样对排名也非常有好处。无非也就是这里，有一点点体力劳动，如果大家连这点劳动都不想付出，那还是回家种田得了。我说了，我只是以小吃教程这种虚拟资源产品作为案例来讲，大家要懂得举一反三，你如果是做知识付费网课项目的，此法照样能用。至于如何留自己的公众号在这些平台上，我在网课项目引流方法的课以及补充课程里就跟大家讲过，也强调过很多注意事项。大家要把这几堂课程前后结合起来听，融会贯通。但要想效果好，建议大家还是养养号，别把平台当傻子。

如果你不是的学员，想要听这个课程，可以移步童话的赚商联盟网课平台，在老师专区下单购买：

现在，你可以去知乎，搜狐，简书，贴吧上传产品截流了，这不是过家家，一篇两篇做做样子没什么意义，你赚的钱也不归我，你起码要有100篇以上这样的文章。如果换成童话自己，我的标准至少是1000篇以上。你现在铺的量越多，往后收钱就越爽，开挂的人生不是一篇两篇就能开启的。此项目没什么难度，该讲的我都毫无保留的讲出来了。你们也不要指望我手把手的教，一是确实是免费公开的，而且学员太多了，这个工作量着实有点太大。如果这么简单的技术，你都懒得学，那你还是去撸羊毛好了，赚点渣渣钱。这套截流技术，在某些二道贩子手里，随便包装一下，卖个几千块不过分，在网上，很难找到比这个赚钱更容易的项目了，比这个赚钱多的，都要难上十倍，比这个简单的，都没它赚钱多。

。