

拼多多流量有什么用？突然下降的原因是什么？---杭州拼多多代运营全托管

产品名称	拼多多流量有什么用？突然下降的原因是什么？---杭州拼多多代运营全托管
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	3999.00/件
规格参数	
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多流量有什么用？突然下降的原因是什么？---杭州拼多多代运营全托管如果商品销量高评价好,店铺权重就高,排名也会靠前,消费者容易看到你,流量多,销量更大!如果是新店新品,销量较少,顾客不容易看到,也搜索不到,销量就会持续低迷。

大家在经营[拼多多](#)店铺的时候也需要先去了解一下拼多多店铺流量到底有什么用，如果[拼多多店铺流量](#)突然下降了，大家是否清楚原因呢?

如果商品销量高评价好,店铺权重就高,排名也会靠前,消费者容易看到你,流量多,销量更大!如果是新店新品,销量较少,顾客不容易看到,也搜索不到,销量就会持续低迷。

新店新品没销量怎么办?加大推广力度!新店新品搜不到 推广 加流量提销量。

突然下降的原因是什么?

1、主图是否太过普通，无法吸引买家

现在的拼多多可是一个视觉营销时代，如果你的商品主图不能吸引买家，那么肯定就要流失很多流量。

商品的主图不求有多新颖，必须要有差异化;先看看你商品附近的其他商品主图是怎样的，模特图多你就不要用模特图，总会让买家感觉眼前一亮，然后点击，你就获得这个流量了。

2、标题关键词是否不够精准

现在拼多多标题只能写30个字，不少中小商家都大吐苦水，说商品的曝光立马就减少了，流量也就少了。

但只要商品标题选对了关键词，曝光肯定是不太少的。中小商家千万不要用大词热词，都是不能给你带来流量的;

也不要添加预售、来源地等词，系统会自动拼接给买家看的。一定要好好把握这30个字的机会，说明商品的卖点，才能为自己带来更多流量。

3、维护老顾客方面是否有做好

老顾客其实就是各位拼多多商家的私域流量，如果你能维护好他们，那么这些流量别人是难以抢走的。

在老顾客购买时，给予他们相应的优惠或礼品;同时还要做好定期回访，收集他们对店铺及商品的意见，这样才能够让他们在下次购物时有一个更好的体验，将你的店铺分享给更多人，为你带来新的顾客和更多流量。

4、是否有违规处罚，包括重复铺货，售假以及图片侵权。

这点一旦存在，肯定是对店铺流量造成一些影响的，尤其是售假，一旦被判售假，那么店铺流量一定会呈现断崖式下跌。

这个没办法，平台对商品和店铺都是有降权的，俗称关小黑屋，就是不给你产品展示了!都没展示了，哪来的流量呢?

拼多多流量有什么用?突然下降的原因是什么? ---杭州拼多多代运营全托管

以上就是今天分享的内容 希望对大家有帮助