

山东潍坊嗨购APP电商系统开发,嗨购APP开发,嗨购电商系统开发

产品名称	山东潍坊嗨购APP电商系统开发,嗨购APP开发,嗨购电商系统开发
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

继农工业革命后的信息化革命时代而催生的新零售，是在零售基础上延展的“新商业形态”，这种交易模式主要以互联网为依托，通过运用大数据、人工智能等先进技术手段，对商品的生产、流通与销售过程进行升级改造，进而重塑业态结构与生态圈，是通过新技术、线上线下结合抢占用户品牌心智的方式，并对线上服务、线下体验以及现代物流进行深度融合的零售新模式。传统零售的本质是人和商品，客户并不融合互通，总体呈现线性增长。新零售的本质则是“线上+线下+物流”的一体化，核心就是线上线下互通融合，形成指数级增长效应。诚然，新零售并非一日速成，而是洞悉传统零售本质、借力新兴科技赋能、聚合原生的共生态、拓渠道、大数据等优势汇成一股强力顺应时代潮流破局而出。

今天要介绍的是新整合消费大平台：一站式消费创业服务平台，在新时代新经济新消费的背景下营运而生，专注于社交分享消费领域，以消费者消费创业需求为核心要义，以商品、商家、和厂家让利为基石，运用新模式，促进新消费，发展新经济，从而打造消费创业的新生态；本文将从共享购（嗨购）的商业模式，运营优势，收益模型，平台搭建等方面进行分享

一、以下首部分为共享购模式概念、框架、和基础制度：

共享购有两个概念：分别是（1）卖货（2）消费投资

共享购商业模式三个身份：（1）商家（2）用户（3）平台

共享购商业模式两种资产：（1）共享值（2）共享积分

二、共享购商业模式业务逻辑：（1）消费者消费10倍共享值（2）商家消费得2倍共享值

用户获得共享值条件：（1）注册送共享值，共享值产生共享积分，共享值需要购买VIP区的礼包激活

（2）购买产品

商户获得共享值条件：（1）交易市场购买（2）交易平台购买

产品让利百分之10%

例如产品1000元零售价

用户在平台注册可得10共享值，用户购买产品，商家可得（1）让利10% $1000 \times 10\% \times 2 \text{倍} = 200$ 共享值

那么共享积分又是什么呢？嗨贝是由平台以空投的形式按照用户与商家已有的共享值与平台设定好的比例分配给用户与商家。

获取共享积分的比例设置：用户已有的共享值为20000、今日全网共享值为20w、全网发布39w嗨贝、每天空投498共享积分

设：用户已有共享值*全网今日总共共享值=我今日获得共享值的占比*今天空投498个共享值=等于我今天获得的共享值

$20000 \div 200000 = 0.1\% * 498 = 49.8$ 个共享积分，也就是我今天可以获得49.8共享积

共享值作用：共享值转换共享积分

例：总发行39万共享积分，每天释放498共享积分

个人每天获得共享积分公式：个人持有共享值除以全网当日共享值乘以每日释放共享积分=个人每日获得共享积分

例如个人共享值为100、除以全网当日共享值1w、乘以当日释放498共享积分、等于4.98（个人所得共享积分）

共享积分可C2C交易，共享值转换成共享积分后消耗共享值

$100 - 4.98 \times \text{当日价格} = 95.02$ （目前手上持有共享值）

商家开店需要缴纳价值500元的共享积分为保证金

例如此刻1元1个共享积分，那么需缴纳500个

例如此时2元1个共享积分，那么需缴纳250个

消费者消费1000元X让利10%=100元

商户1.开店：保证金，500共享积分（假设1元1个）

2.消耗： $1000 \times 10\% = 100$ 元（扣除100个）

每天发行的共享积分量固定，每日都有消耗共享积分价值是不是会涨？

共享值参与：无泡沫

三、此模式分为两部分：

1：共享购：完成模式，送多少倍共享值

2：共享积分：C2C，完成交易

可升级系统

(1) 平台获益大

(2) 对消费者来说有期望，增值

(3) 商家卖货，无抽佣

四、共享购模式是否合法合规？

共享购生活模式完全符合当下趋势，利用绿色消费积分解决商家销售难、商家经营难、创业风险大、用户消费难复购等问题，其商业模式合法合规，市场接受度高，并具备着四个大局观，是长久稳定的好模式。

消费者：

改变传统的消费购物方式，让确认收货从原来的终点变成收益的起点，通过购物获取共享值，转化为共享积分获取价值，建立消费者与平台的粘性，让消费者成为消费者。

经营者：

共享购平台为经营者锁定大量消费者粉丝，经营者通过产品让利，轻松获取流量用户，解决经营者销售难、推广难、复购难、经营难的痛点与现状，让商品不难卖，让生意不难做。

创业者：

共享购平台搭建消费创业体系，解决传统创业者创业难的现状，轻资产投入，消费即创业，快速搭建稳定团队，助力创业者无忧起航。