

澜草亭模式系统案例

产品名称	澜草亭模式系统案例
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

产品详情

澜草亭商城模式开发，澜草亭新零售模式开发，澜草亭新零售系统开发，澜草亭商业模式（系统搭建），澜草亭模式系统案例 免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！互联网企业股权结构自带分散性质，其构建商业生态系统的理念催生了大量不以获得控制权为目的的并购事件，这便是智力资本并购。智力资本并购是一种以人力资本、结构资本和关系资本的获得为目的，以关键业务的合并为动因，以合作、开放、共赢作为扩张思路，对企业经营方式、业务内容以及财务方面产生战略影响的并购。澜草亭商城小程序模式介绍：

合伙人：门槛499元，A、赠送价值888元产品；

B、终身免费学习项目技术(根据品牌课程安排，仪器技术皆可免费学习)；

C、所有品牌产品拿货可享受市场价4.5折；D、直推合伙人可获得权益金的20%佣金；

E、直推共享股东、董事可获得权益金10%佣金。共享股东：门槛5980元，A、赠送价值12888元产品；

B、终身免费学习项目技术(根据品牌课程安排，仪器技术皆可免费学习)；

C、品牌免费提供项目营销、拓客指导、宣传策划等扶持；

D、推荐一位共享股东或两位合伙人以上，所有品牌产品供货***低可享市场价2.5折；

E、直推合伙人、共享股东可获得权益金的20%佣金；

F、直推复购产品，可获得购买产品金额10%的佣金；董事：门槛2.98万元，A赠送价值89,999元产品；

B、终身免费学习项目技术(根据品牌课程安排，仪器技术皆可免费学习)；

C品牌免费提供项目营销、拓客指导、宣传策划等扶持；

D推荐一位董事/共享股东或两位合伙人以上，所有品牌产品供货***低可享市场价1.7折；

E、直推合伙人、共享股东、核心股东可获得权益金的30%佣金；

F、直推复购产品，可获得购买产品金额10%的佣金；G、年底可获得名下团队全年总业绩1%的现金奖。

核心董事：A、赠送价值89999元产品；

B、终身免费学习项目技术(根据品牌课程安排，仪器技术皆可免费学习)；

C、品牌免费提供项目营销、拓客指导、宣传策划等扶持；

D、推荐一位董事/共享股东或两位合伙人以上，所有品牌产品供货***低可享市场价1.7折；

E、直推合伙人、共享股东、核心股东可获得权益金的30%佣金；

F、直推复购产品，可获得购买产品金额10%的佣金；G、年底可获得名下团队全年总业绩1%的现金奖；

H、年底可获得创客版块总利润1%的董事分红。此外，级别越高，产品拿货价越低，以零售价为168元/盒的多肽面膜为例，合伙人76元/盒、共享股东42元/盒、董事29元/盒。从本质上看，互联网企业的并购动机并不是由某一种或某几种目的来导向的，而是类似一种带有宏观意义上的战略布局：它并非一种**

的定点爆破，而是一种概略的业务覆盖。按照Panzar和Willig于1977年提出的范围经济(Economies of scope)概念