

抖音号为粉丝解决什么需求

| | |
|------|-----------------------------|
| 产品名称 | 抖音号为粉丝解决什么需求 |
| 公司名称 | 杭州芃芃其麦网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报） |
| 联系电话 | 13073631882 13735884376 |

产品详情

你的粉丝人群，他们的需求是什么？解决的需求越刚性越好。比如你做学习考证的商品，考教师资格证肯定比考雅思来得迫切，因为想当老师你必须得有教师资格证才能上岗，但是你出国不一定都要考雅思。

你需要根据他们的需求去做视频+包装你的帐号。人性的弱点是“唯利是图”，你的帐号对他没用处他为什么要关注呢？

你为他解决的问题要很具体很明确很垂直，他一眼看得到好处，才会追溯你的步伐，保持粘性。这个需求倒不一定非常切实，比如能帮他投资挣钱、帮他找到工作，能满足情感价值、情绪价值也行的。

拿我自己举例，有阵子我迷上了一个帐号叫 @阿文丽呀，就是发包扎鲜花花束的视频，没什么绚丽的取景、酷炫的拍摄技巧、跌宕起伏的剧情，就是流水一样的包花的快进视频。