

如何发行会员卡才能更好地吸引新客户

产品名称	如何发行会员卡才能更好地吸引新客户
公司名称	石家庄点鑫制卡公司
价格	.00/普通
规格参数	
公司地址	河北省石家庄市桥西区新石中路
联系电话	0311-80775044 13700314443

产品详情

商家发行会员卡，对会员产生吸引力，要牢固树立以会员为中心的观念。而会员卡能否拢住消费者的心，关键是看消费者能否从会员卡消费中真正受益。调查资料表明，消费者对做卡的商家有三个期望：一是能够获得到满意的商品；二是能够得到良好的服务；三是有舒适的购物环境。精心设计会员卡销售方案。会员卡销售是一个全面、综合的营销活动，事先须有一个清晰的目标、所能提供的服务项目和费用预算。商家必须清楚地认识到，消费者因一时冲动而加入会员组织后，把会员卡往钱夹里一塞就了事，绝对是会员卡销售的失败。会员的加入仅仅是个开始，能否让会员投身进来，主动参与关心才是根本。

磁条卡制作专家QQ：736806402

专业制作会员卡请联系石家庄制卡公司13700314443免费设计磁条卡、条码卡、贵宾卡、金属卡。适时为会员卡升级。会员卡、会员制在我国零售业并非没有生存空间，关键在于不同时期、不同竞争环境下它能否为消费者提供不断升级的会员服务。针对我国零售业的具体情况，可采用以下做法实施为会员卡升级：一是借鉴国外的做法。目前国外一些商场专卖店超市在向会员发行会员卡后，公司会定期对会员进行回访，定期邮寄给会员关于商场最新的打折信息；同时公司还会根据不同会员的消费情况进行分析，调整超市的促销时段和促销商品，这些做法很值得我国的零售业学习和尝试；二是客户识别与培养。针对当前众多零售企业面对如何识别消费者特征与需求，如何进行更有效的市场营销和消费者忠诚管理问题，变现行零售店会员卡中只解决“谁是我得益最多的客户”的问题为“如何吸引和保持这样的客户，如何把其他客户培养成这样的客户”的工作；保定制作会员卡 秦皇岛制作会员卡 承德制作贵宾卡 沧州做会员卡 唐山制作会员积分卡 廊坊制作条码卡 衡水做会员卡 邯郸制作磁条卡 邢台制作会员卡 张家口制作磁条卡请联系QQ：592924023 专业制卡公司 三是与上游合作提供更具吸引力的产品。在现代发达的零售体系中，零售商应充分利用自身直接接触消费者的便利条件，及时将零售市场上有价值的信息传递给上游供应商，与上游合作开发、提供出更符合消费者需要的产品，用给消费者提供的特色受益内容吸引消费者。