

# 快手电商保健品店铺转让，新公司，新商标转让？

产品名称	快手电商保健品店铺转让，新公司，新商标转让？
公司名称	温州骐鹿商贸有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省温州市平阳县山门镇红源路201号
联系电话	19548635715

## 产品详情

数据显示，快手Q3电商交易总额（GMV）同比增长26.6%至2225亿元。在直播间场景之外，通过拓展短视频种草等方式，快手电商的渗透率和转化率持续提升，电商月活跃买家超过1亿规模，付费渗透率超15%，同比环比均持续提升。

在流量使用和匹配上，快手着重提升公域流量的使用效率，形成公私域双轮驱动模式，帮助商家获得持续稳定的增长。据悉，通过深入挖掘用户需求，提升人货匹配精准度，第三季度公域流量的直播GPM（平均每千人下单总金额），同比实现超翻倍的增长。

当天晚间举行的业绩电话会上，快手科技创始人兼首席执行官程一笑分析认为，“尽管目前整体电商行业在高度竞争的中后期，但相较于传统货架电商，以内容驱动为主的直播和短视频电商仍有着巨大潜力，需要不断进行挖掘和创新。”

一方面，快手将持续构建并完善货的体系，在分发逻辑里面加入对于货的性价比的判断。同时，强化分销库建设，引导或帮助达人去选对货、选好货。程一笑表示，“我们计划先把对货的理解和把控能力提高，同时培养用户对商家或品牌的认知行为和认知时长，在相关能力成熟的情况下，再推出商城服务。”

另一方面，则是逐步构建公域流量分发逻辑的一体化。“目前我们的商业化和电商流量，在公域是相对独立且平均的分发机制。但实际上应该把两者作为一盘棋去考量，商业化流量也要考虑如何帮助商家前期种草的问题。因此我们会让商业化的流量机制适配电商，保持同向性，逐步形成公域到私域的正循环。”