

佛山 网站建设制作企业网站定制设计搭建英文购物商城网站开发外贸建站

产品名称	佛山 网站建设制作企业网站定制设计搭建英文购物商城网站开发外贸建站
公司名称	深圳市顺企网络科技有限公司业务1部
价格	888.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市龙岗区坂田街道南坑社区雅园路5号Y3栋1层11号
联系电话	19926580235 19926580235

产品详情

泉林晓哥之前在深圳某跨境大卖负责独立站谷歌推广。做过上百个外贸网站.网站就像你线上的展位，美观专业是基础，我制作的网站会帮你做站内seo优化和站外推广。网站+SEO这样的套餐市场上你也知道，我的价格属于亲民化。Google Ads代运营 谷歌竞价推广Google优化和外贸SEO 100关键词库本人拥有多年谷歌账户优化经验网站分析建议账户搭建，推广网站建议，语关键词设置，关键词优化，出价优化，分析过上千网站再营销设置，配置谷歌分析，转化目标设置擅长各种推广形式，投放过小语种，合作模式灵活实战过很多行业，经验丰富，做过消费品，机械类，包装类，工程类产品

客户知识

要了解一些基本的地理知识、各国的传统文化、各国习俗。没有哪款产品是完美的，售后问题总是会或多或少的出现。

(1)首要，需求清楚你要找哪些客户?欧美的客户，仍是中东的客户?拉美的客户，仍是非洲的客户?

不同客户集体对产品的诉求、价格的敏感度彻底不同，甚至客户的本质差别也很大。需求根据自己的产品特点，定位好方针市场和客户。

(2)其次，要经过什么途径找到这些客户?你需求把握寻觅客户的一些技巧，包含但不限于：

低阶的，经过阿里巴巴、海关数据等传统的外贸渠道找客户，涉及到常识是这些渠道的操作技巧和规矩，比方店肆装饰，产品排名规矩，站内广告的规矩等等。

高阶一点的，经过网站找客户，涉及到的常识点包含：网站的建立，SEO，SEM(Google AdWords/Bing Ads/Facebook Pixel)。

再高阶一点的，经过Google、Linkedin、facebook、instagram、各种B2B渠道等自动去发掘潜在的客户，参与展会、出国访问客户，直接面临客户营销。

再次找到这些客户后，怎么压服客户下单?跟外贸客户交流主要经过邮件和电话，需求了解的常识包括但不限于：外语技术，要有通畅的书面语和流通的白话邮件的撰写技巧。标题怎么样写邮件的打开率高?内容怎么样写回复率高?怎么批量发送开发信邮件，一起避免邮件退回或许被标为垃圾邮件?跟客户的商洽技巧、跟进技巧样品单的处理办法和套路客户关系保护，包含招待上门观赏的客户。

八、行业相关的法律知识

各国海关政策，国家政策，避免一些坑，比如，印度、尼日利亚就有一些对外贸公司不友好的条款，要弄清楚，不然可能送货到港口，客户拒收，要求你降价，不讲价就低价拍卖，辛辛苦苦做的货大半钱打水漂。