

魔力可可分销商城系统开发讲解

产品名称	魔力可可分销商城系统开发讲解
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

中国是大电视机消费市场，也是主要制造基地。面板京东方占有主要市场份额，也是康宁显示业务的主要合作伙伴。“我们配合京东方在国内的布局，他们在哪里建立显示面板厂，我们就会在周边配套做液晶玻璃基板。”刘之菲称，在产业配套上，康宁跟随下游客户进行跟随投资，目前在全国8个地区进行了相应的布局。

魔力可可新零售系统开发、魔力可可微商系统开发、魔力可可app开发、魔力可可软件开发、魔力可可系统模式开发、魔力可可微商平台开发、魔力可可系统源码开发、魔力可可系统开发成熟案例、魔力可可现成系统开发、魔力可可系统开发价格

【免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！】

一、魔力可可新零售系统开发讲解：

魔力可可摩卡小咖啡豆压片的代理分为大区、、钻石、VIP四个等级。

波士度摩卡小磨啡豆压片糖果

单价1数量1总金额

大区58 6箱10400

78 2箱4680

钻石108 15盒1620

VIP 138 3盒414

团队业绩分红

所有产品(除海鲜粥外)均参与业绩分红，统一按照以下新表格奖励标准执行

大区团队总业绩奖励拨比奖励总金额 大区团队总业绩奖励拨比奖励总金额

150000 4%6000 1000000 10%100000

220000 5%11000 2000000 11%220000

300000 6%18000 3000000 12%360000

400000 7%28000 5000000 13%650000

500000 8%40000 7000000 14%980000

700000 9%63000 10000000 15%项目点评

招募第1位大区，即可奖励20元/盒，即270盒*20元=5400元；招募第2位大区，即可奖励30元/盒，即270盒*30元=8100元；招募第3位大区，即可奖励40元/盒，即270盒*40元=10800元；招募第4位大区以上，即可奖励25元/盒，即270盒*25元=6750元；隔代大区奖励5元/盒，即270盒*5元=1350元。

执行董事

同时满足以下条件，即可升级执行董事

直推大区 10人 团队大区人数 50人 团队累积完成业绩 500万

执行董事额外享受

整个团队业绩的3%作为团队管理津贴项目点评

在汽车应用领域，康宁主打空气清洁技术和汽车显示玻璃产品，其中包括康宁在本地生产、适用于汽油发动机的汽油颗粒过滤器，满足中国国六机动车排放标准，以及对应汽车智能化的。2019年，康宁在合肥开设生产排放控制设备的工厂，并于2020年在该厂投资增加重型基材和颗粒过滤器的制造能力。