

# 外贸b2b平台 外贸管理软件 外贸管理软件 外贸网站推广

产品名称	外贸b2b平台 外贸管理软件 外贸管理软件 外贸网站推广
公司名称	深圳市顺企网络科技有限公司业务1部
价格	888.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市龙岗区坂田街道南坑社区雅园路5号Y3栋1层11号
联系电话	19926580235 19926580235

## 产品详情

泉林晓哥之前在深圳某跨境大卖负责独立站谷歌推广。做过上百个外贸网站.网站就像你线上的展位，美观是基础，我制作的网站会帮你做站内seo优化和站外推广。网站+SEO这样的套餐市场上你也知道，我的价格属于亲民化。Google Ads代运营 谷歌竞价推广Google优化和外贸SEO 100关键词库本人拥有多年谷歌账户优化经验网站分析建议账户搭建，推广网站建设，语关键词设置，关键词优化，出价优化，分析过上千网站再营销设置，配置谷歌分析，转化目标设置擅长各种推广形式，投放过小语种，合作模式灵活实战过很多行业，经验丰富，做过消费品，机械类，包装类，工程类产品

### 外贸独立站建站原则

#### 1、注重网站打开速度

据相关机构调查显示，网站打开速度在5秒钟左右，用户离开的比例应该低于20%，超过这个时间，用户离开比例会按照每秒1-2%增加。因此想要留住用户，要提升网站打开速度。对于外贸网站来说，首先要选择国外稳定的服务器，其次要从网站代码，程序编写等方面提升网站打开速度。重要的是不要使用flash动画，也会严重影响打开速度。

#### 2、网站设计要符合用户审美

视觉印象往往决定着用户对企业网站的印象。如果网站设计不符合用户审美，那么用户很快就会关闭网站，而如果网站符合用户的审美，则更容易获得用户的青睐。因此企业在建站时要选择做外贸网站的建站公司，他们往往会对国外客户的审美和国外本土网站进行研究，做出来的网站更容易被国外客户接受。

### 3、域名的选择要慎重

一般情况下，企业做了外贸网站选择好域名后，域名会一直使用，因此企业在选择时一定要重视。域名要选择.com的域名，可以以主推产品的关键词作为域名或公司品牌名。以关键词作为域名可以让用户立马知道你是做什么产品的，用品牌名作为域名对于企业后期的品牌形象的树立、宣传推广有帮助，各有好处，企业可以根据自己情况进行选择。

### 4、注重网站推广

企业做好网站后，如果不做任何推广引流，那只能是自己内部或通过邮件，名片等形式发给客户看，获得的新量会很少，更不用说询盘转化了。企业可以通过谷歌自然排名优化，谷歌付费推广，Facebook等社媒营销为外贸独立站进行引流。让更多对企业产品感兴趣的用户可以看到企业的网站，进而实现询盘转化，帮助企业赢得更多订单。

### 外贸独立站注意事项

独立站的成本很低，减少了向第三方平台支付的交易佣金或年费，不再受平台许多细则的限制，也没有封号的风险。

独立站运营只需要一些精力，随着时间的推移，独立站将发挥稳定的效果。

无论是独立站还是收集客户数据、宣传品牌、打开外贸市场、提高外贸业绩具有的重要作用和意义。

