

共享股东模式怎么应用

产品名称	共享股东模式怎么应用
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路7号大厦4层401-10房（仅限办公）
联系电话	13922239485 13922239485

产品详情

对于共享系统释义：

现在市场上主流的共享门店模式，就是让你的资源和客户或者有资源的客户变成你共享门店的合伙人，让你下面的合伙人给你裂变无数个用户，产生倍增流量，从而达到发展共享门店合伙人的目的，解决了店铺资金流以及拓客引流的目的和效果，是一个实现商家、合伙人和客户共赢的裂变和拓客引流模式。

对于商家而言：

- 1、通过发展共享门店合伙人，可以迅速回笼资金（可通过充值预存，投资入股，0元招募等方式）。
- 2、有众多共享门店合伙人参与拓客引流，达到裂变用户目的，不愁客源。

一 共享模式的好处

1 股东能为门店带来哪些好处

弱化拥有权，使用权，提升工位利用率，降低，成本。股东利用自己的人脉资源，为门店带来客源，老板无需操心客源问题。

2让员工变身为超级店主，销售精英

过去为了管理员工，激不起员工的积极性，服务跟不上，流动性高，业绩下滑是必然的结果，共享店铺让员工做店主服务好客户，客户回头消费，就能拿到奖励，这样一来，为了拿到奖励，员工们便会努力做好服务！

3 用手机就能引流锁客

店主可以制定引流方案活动等，让门店迅速提升转化率，仅需一台手机就能搞定，包括活动策划、活动核销、员工奖励等等！互联网时代，使用好工具来引流非常重要，这一节课让大家收获满满

二、共享的内在价值

消费者感觉有更大的主动权和透明度。共享经济能使消费者在消费过程中充分发挥自我掌控能力

当今世界范围内正出现信任危机。年轻消费者对目前的商业和其他大规模组织的信任度越来越低,不少人对大商家的印象并不佳。为此，当他们发现卖家与自己产生共鸣时，感觉更可信，这类消费更具吸引力。

消费者和供应者都在交换过程中更受益。消费者通过合理的价格满足了自己的需求，供应者从闲置物品中获得了额外的收益。

三、共享股东分红系统的几种模式：

共享股东分红系统之员工分红模式：员工也可以成为分红者，分享门店营业额的利润百分比，促进员工跟公司绑定为一起，做事更有动力赚到钱。

共享股东分红系统之客户分红模式：股东秒变合伙人卖货更带劲，自成为合伙人起，团队成员购买及推广订单，合伙人可根据需求在团队分成系统后台设置提取相应比例分成

共享股东分红系统之股东连带分成模式：分销商变股东额外享受交易额分成分销商变股东，额外享受交易额分成。自成为股东时起，可享受下级股东固定比例分成。