

柏露枫丹酒庄2009精选梅洛干红葡萄酒

产品名称	柏露枫丹酒庄2009精选梅洛干红葡萄酒
公司名称	深圳市天地伟业商贸有限责任公司
价格	199.00/瓶
规格参数	
公司地址	深圳市福田区八卦四路中浩大厦7楼B08
联系电话	086-400002-9099 15814057299

产品详情

法国柏露枫丹精选梅洛干红葡萄酒

深圳市天地伟业公司简介：

深圳市天地伟业商贸有限责任公司，以引进和一级代理销售原装进口葡萄酒为主营。已与国外下列酒庄达成中国特约独家总经销权：

美国奥卡斯宾酒庄（Oaksprings Vineyards & winery,LLC）取得“Elysina Fields”系列葡萄酒的中国总经销商的资格；（[点击进入查看授权书与报关单](#)）与西堡红酒有限公司通力合作，取得法国西堡庄园（法国SOMSO）系列干红葡萄酒的中国大陆总经销权；（[点击进入查看授权书及报关单](#)）取得法国波尔多莎斯哈酒庄（Chateau Chasserat）的特约经销权；（[点击进入查看授权书及报关单](#)）获得阿根廷葡乐酒庄（BODEGA PUTRUELE）系列葡萄酒的中国代理权；（[点击进入查看授权书及报关单](#)）取得斯多克曼色拉子玫瑰红葡萄酒的经销权。（[点击进入查看授权书及报关单](#)）

6.取得法国柏露枫丹酒庄系列葡萄酒中国代理权

虔诚期待您的光临和指导！

公司相册<http://1on1king.blog.163.com/blog/static/3961512920107210436489/>请点击进入

深圳市天地伟业商贸有限责任公司，以引进和一级代理销售原装进口葡萄酒为主营。

我们已与下列国外酒庄达成中国特约独家总经销权：

携手美国加州奥克斯宾酒庄（Oaksprings Vineyards & winery,LLC），取得“Elysian Fields”系列

葡萄酒的中国总经销商的资格；

- 2 与法国柏露枫丹酒庄通力合作，取得法国柏露枫系列干红葡萄酒的中国大陆总经销权；
- 2 取得法国波尔多莎斯哈酒庄（Chateau Chasserat）的特约经销权；
- 2 获得阿根廷葡乐酒庄（BODEGA PUTRUELE）系列葡萄酒的中国代理权。

我们仍在不断与国外高端酒庄进行密切联系和接触，以期拥有更多的供应商资源和更多高质量的葡萄酒产品。

我们的经营理念是：引进一流原装和超高性价比的产品，为顾客创造利润的最大化。

我们的信仰是：诚信、踏实、精益求精。

我们的原则是：您得到利润，我们求得发展。

品味纯正进口红酒，体验异国风情，享受美好时光，我们将致力于把国外品牌红酒和非凡文化带给中国消费者。公司业务的发展离不开合作伙伴的支持，我们真心希望能将有着良好发展前景和广阔获利空间的产品与全国朋友一起分享，竭诚欢迎国内广大有实力经销商洽谈、合作，共创辉煌！

经销商加盟条件

区县级经销商：

1. 首批进货额不低于9999元，前100名免收加盟保证金；
2. 三个月推广期结束后每月进货额不低于5000元；
3. 年进货额80000元以上；
4. 区县级经销商可同时兼营数个区县，但必须在公司备案，且进货额累计。

地市级经销商：

1. 首批进货额不低于30000~50000万元（视该地区经济状态与规模），前100名免收加盟保证金。
2. 三个月推广期结束后每月进货额不少于15000~25000元；
3. 年进货额200000~350000万元以上。
4. 地市级经销商可同时兼营数个市区，但必须在公司备案，且进货额累计。

省级经销商（暂不受理）

ü 连续两年超额完成销售量，并且与总公司保持良好合作关系和高度一致的理念的市级经销商，方可申请成为省级代理。

区域经销商（暂不受理）

连续三年超额完成销售量，并且与总公司保持良好合作关系和高度一致的理念的省级代理商，方可申请成为区域代理。

经销商优惠政策

于公司已在经营的国外葡萄酒品牌，给予该地区独家使用权；对于公司未来经营的国外葡萄酒品牌，优先给予该地区独家使用权。

业、深入的红酒知识与文化的培训，营销策划、销售技巧、技术服务、商铺管理等指导与培训。

括市场前期调查、选址评估、开业指导、公关督导、终端营销模式等在内的全套运营管理方案

【资料支持】提供完整的公司资料及所有经营所需的进口关文以及证书等资料。

【区域经营保护权】公司执行严格的区域独家经销制度，经销商一旦签定区域独家经销合同，除享有优惠经销价格外，即可独立开展销售业务，并且拥有发展下级合作商的权益。

【优先续约权】合同期满后，经销商运营状况良好，且合作期间无不良合作记录者，享有合同优先续签权。

【促销支持】根据进货量免费提供广告展架、宣传单、启瓶器、酒杯、醒酒器、广告笔等促销品；对经销商开展的促销活动，公司提供人员协助和部分样酒的支持。

【年终奖励】

- 1.对完成年进货额的经销商，公司将给予全部进货额百分之二的现金奖励。
- 2.对完成年进货额一倍以上的经销商，额外赠送红酒柜。
- 3.年终组织经销商大会，对业绩突出者将给予额外表彰和奖励。
- 4.每年至少一次以上邀请业绩特别突出的经销商及家属参加公司组织的旅游活动，旅费全免。

【退换货制度】

- 1.如经销商因合理原因需要进行换货，公司扣除运费等相关费用外，保证给予换货处理；2.如经销商因合理原因不再继续经销，公司扣除运费等相关费用外，保证全额退款（酒瓶及标识须完好），彻底解除经销商的一切后顾之忧！

手机：15994756011

电话：0755-82262716 转602

传真：0755-82058430

邮编：518029 QQ：472979184

地址：深圳市福田区八卦四路中浩大厦7楼B08

