

艾客SCRM|

企业微信群如何邀请客户进群？企业微信如何高效拉人进群？

产品名称	艾客SCRM 企业微信群如何邀请客户进群？企业微信如何高效拉人进群？
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

产品详情

企业微信作为现在大多数企业的重要办公工具，企业微信也是目前私域流量的适宜承载工具，社群也是私域运营中的重要阵地，那么，企业微信群如何邀请客户进群？企业微信如何高效拉人进群？我们一起来了解下吧！

一、企业微信群如何邀请客户进群？

企业微信邀请客户进群有两种方法：

1、在群聊信息页，点击+号直接邀请好友加入群聊。

2、在群聊信息页生成群二维码，或者在手机企业微信【客户群】——【加入群聊】，企业微信管理后台的【客户与上下游】——【加客户】——【加入群聊】中生成群活码，然后投放到广告海报、公众号推文、门店立牌等等，引导客户扫码加入群聊。

二、企业微信如何高效拉人进群？

上面是企业微信邀请客户进行的具体操作，比较简单。但在实际操作中，企业的需求多种多样，当面临大量的客户，以上这两种进群方式无法满足企业的高效拉群需求。

这里为大家举两个例子，也是非常常见的问题，例如茶饮、餐饮等实体门店行业，为了给客户及时提供门店资讯，方便客户到店自取，需要依据门店位置建立门店群，而不是将不同城市的客户通通加入到一个群聊内。这时如何将小程序、公众号上的客户引流到对应的门店群？

如果你也面临这样的情况，想要高效拉人进群，这里小编建议大家可以借助艾客SCRM系统的功能来实现，快速拉群的方式如下：

1、根据门店位置邀进群聊

艾客scrm的【门店活码】功能，可以给扫码客户推荐距离近的门店粉丝群、门店店长企业微信，帮助企业将客户沉淀到各门店，然后根据地理位置进行运营。这种方式非常适合连锁门店的企业使用，像瑞幸的门店立牌二维码、百果园小程序上的入群二维码，都是通过门店活码助力商家高效运营管理。

2、根据标签拉群

企业想将同一标签或拥有共同喜好的客户拉进同一群聊中，方便开展运营工作，可以使用艾客的【标签建群】功能，实现一键给同一标签的客户发送好友申请，同时自动过滤已在群聊中的客户，避免重复打扰客户，大大提高社群运营效率。

以上就是关于企业微信群如何邀请客户进群的内容了，希望你有所帮助！获取更多企业微信运营干货，请关注我们！艾客基于企微还开发了众多的社群运营工具，如无限群活码、群SOP、群日历、客户群画像、入群欢迎语等，感兴趣的朋友，欢迎关注我们！也可以申请艾客SCRM系统（<https://www.ikscrm.com/>）免费试用~