

趁着世界杯的余热，简单粗暴的链动2+1模式帮你实现引流卖货

产品名称	趁着世界杯的余热，简单粗暴的链动2+1模式帮你实现引流卖货
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

伴随新生代在互联网上影响力的加深，营销场景的边界也不断被拓宽，沉浸式、深度共情、趣味化等成为年轻化营销半命题作文的重要关键词。11月20日起，四年一度的世界杯于卡塔尔正式开踢，敲响全球内各大品牌冬日营销之战，拥有“蕞壕的一届世界杯”“诸神黄昏之战”诸多标签的卡塔尔世界杯，成为情怀与实力的角斗场。背靠海信集团母品牌的资源优势，科龙空调成为2022卡塔尔世界杯官方指定空调，在世界杯营销的众多“氪金玩家”中略显不同，科龙空调深度聚焦于品牌与产品的“睡眠”标签，再度以音乐营销作为触达年轻群体的方式，开启“非氪金玩家”的世界杯营销之旅。

11月30日小组赛末轮争夺交战正酣，与此同时被称为“对亚洲球迷观赛蕞友好”的卡塔尔世界杯，开赛时间正式告别早场的信息同日迅速登上热搜，本届剩余的32场比赛开场时间均在23点及凌晨3点，基于对中国球迷熬夜看球，睡眠时长不足的洞察，科龙空调推出世界杯神曲《好睡眠“球”睡曲》。歌曲围绕冠军产品睡眠空调小耳朵，借助大众耳熟能详的经典巴赫管弦乐《地狱中的奥菲欧》，从球迷视角切入，将世界杯与小耳朵产品16分贝轻音好眠的核心功能优势融合，凸显人群场景与趣味话题的融合。

而为了跟着世界杯的热潮，今年最火的链动2+1模式再度推出，其主要的作用是传统企业转型互联网卖货，去实现团队裂变，引流会员盈利。整个操作流程也不是很复杂，简单易操作，零门槛，推荐三人可回本。

目前越简单的模式越容易吸引到人，很多人都不喜欢太复杂，太难操作的系统，而且这个模式它的裂变效果也是非常快，毕竟简单的模式不管是说给自己身边的朋友听，还有朋友推荐朋友，别人一听容易理解就知道是怎么回事。简单易懂不仅仅是链动2+1模式的特点，同样也是它的优势。

链动2+1模式解析：

用一句话来介绍就是，一推三即可回本，无限裂变，主要身份有两个；

代理（在商城专区购买商品获得代理身份）

老板（代理推荐两个人升级老板身份）

奖励机制；

以499元大礼包为例：

1.直推奖100元；2.见点奖200；

除了直接推荐奖励的100元，成为老板身份后还可以获得200元的一个团队见点奖励，当你团队下的代理直接推荐后也会获得团队见点奖。

模式的运作逻辑：走1留2

当一个代理推荐两人成为老板，那么第一，二条线留给上级，自己离开团队去发展第三以及后面的团队。

根据模式规则，用户只需要推荐三个人成为代理就可以回本，这对用户来说不仅可以相当于可以白拿产品，还可以赚钱，等到团队足够大，实现躺赚了。这也是为什么可以快速引流，无限裂变的原因。商家也可以快速卖货，增加销售额，并且不需要花费太多的成本。

总结，链动2+1模式，凭借着简单的走人留人，上下帮扶，不伤人脉的机制，快速裂变引流，为用户快速的发展团队，相当于白拿产品的同时，还可以赚钱，用户就会对平台产生信任，商家不仅可以快速卖货，还可以获得免费的宣传，节省成本，真正打造终端市场,为企业转型发展,价值赋能。