

链动模式是不是合法合规？2+1玩法详情，如何避免“养闲人”？

产品名称	链动模式是不是合法合规？2+1玩法详情，如何避免“养闲人”？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

最近，许多朋友问我链动这个模式是不是合法合规呢？这个该怎么回答你们呢？其实模式只是一个营销工具，就比如一把水果刀，用来行凶，还是切水果，带来的结果必定不同呢，链动这个模式主要都是商家利润让利消费者，这一块你可以把他理解成一个活动，部分产品拿出利润的合理比例走分润，包括最关键的产品的成本也是要有控制的，相当于拿后来的钱补前面的钱这种说法，链动是你购买了产品通过分享分销的防晒，产品的利润中项目方给你返还一部分。

这里面的公司运用链动的模式进行卷钱，链动说：俺可不背这锅。我们最核心的就是模式和产品相结合，模式是辅助的工具。注意：链动

模式不涉传，小编告诉您链动模式机制

链动就两个身份：老板 代理

链动2+1玩法详情

这是一种留人、走人+帮扶的机制

代理就只能获得直推奖励，而老板可以获得奖励模式（直推、见点、平级、帮扶、福利、贡献）

帮助下属成为代理，或者通过自己的升级成为老板，都会留两个会员给自己的上级，完成平台设置的规则都可以得100%的收益去，没有完成平台帮扶的，只能获得80%的收益，剩下的20%可以靠解锁平台设置的任务。

链动奖励模式权益：平级奖、间单奖、帮扶基金、分红奖

间单奖励：比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元间单奖励，B代理获得100元直推奖励)

平级奖励：老板推荐的代理，该代理也晋升合伙人后，假设B老板是A推荐的，B总收益300，

A老板可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据老板的业绩按照对应比例发放。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为老板，之前的所有收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为老板，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为老板。

换位：如果实在帮扶不了自己最开始推荐的那两位代理晋升为老板，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。

奖励模式

1、直推奖：假如a代理推荐b员工，b员工下单去买这个产品，而a代理就可以获得直推奖励。

2、见点奖：a升级成为老板又去推荐b去做代理，b代理就推荐c，c去下单，a老板就可以获得见点奖。

3，帮扶奖：就是完成平台设置的任务就可以得到。

4，平级奖：就是a老板与老板之间，身份都一样时平台会额外给上级老板奖励。

5、贡献奖：当a老板发展b1、b2、b3时,而b1和b2始终会贡献自己的两条线，从而获得贡献奖。

6、福利奖：除开b1和b2，b3或者后面发展的线只要能满足平台设置的规则a老板就会抽见点的20%分给满足者。

链动2+1模式做为一种新式的社交电商系统平台，自身的优点是可以根据原本的做微商商业运营模式，演化出一个全新的盈利分配模式，与此同时能够快速构建起团队经营规模，迅速提高销量，更为主要的是，链动2+1这个的平台系统，它能够很好的将供应商、平台，消费者几方面结合在一起，构成一个充满高活跃的商业生态圈，这便是直销模式链动2+1模式能爆火，而且热度持续不减的主要原因