

现在不是销售产品的时代，如何帮助消费者找到赚钱的机会？

产品名称	现在不是销售产品的时代，如何帮助消费者找到赚钱的机会？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

现在不是销售产品的时代，现在是大数据时代，数字时代是价值共享，利益共享，今天销售产品越来越难赚钱，为什么？因为首先，卖产品的人太多了。现在不缺好产品，也不缺会卖产品的人。他现在充满了消费。他缺少的是消费。不管你的产品有多好，都是成本和装饰。只有消费才能赚钱，才能产生社会。现在消费者已经被抵押、教育、医疗掏空了钱包，怎么能有钱消费呢？其次，互联网经济的本质是质优价廉。现在消费者可以拿起手机了解产品的所有信息和价格。过去靠卖产品赚差价越来越难，商品的使用空间越来越小。

过去，靠营销广告给消费者洗脑，卖稻草的黄金价格越来越不可能。

其实，直播带货本质上是一场价格战，中间商赚差价的时代已经过去。所以现在不要考虑如何销售产品来赚钱，而是为消费者提供合作，一起赚钱。合作而不是销售。消费者现在需要的不是产品，而是赚钱的机会。那么在互联网时代，如何帮助消费者在实现商家双赢的同时找到赚钱的机会呢？

一、什么是“全民拼购”？

微三云张宇为您解答：【全民拼购】模式是结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过全民更人性化的奖励机制，将产品销售中的利润最大化让利于参与拼团的用户。激励用户参与、分享的同时，也可带动平台产品销售，实现“多方共赢”的效果。

二、拼团玩法

为提高品牌关注度，提高公司决定对部分产品进行限时特价优惠活动，规则如下；

1、用户可在平台自由选择100、300元、500元等产品价格的拼团活动，满10人后即开团，3人可中奖(买货成功)，7人不中奖（买货失败）。“无论成败，皆有所获”

2、3人中奖(买货成功) 7人不中奖（买货失败）

可获得相应价格的产品或等值的购物币；

平台全额退回参与拼团的款项；

可获得（商品价格）100%的“购物基金”；

可获得（商品价格）5%的广告奖励；

可解锁5%的“购物金”（如有“购物基金”）；

可解锁5%的“购物金”（如有“购物基金”）

可获得（商品价格）10%的“分红积分”；

用户若参与同一个拼购活动连续中奖3次(买到优惠商品)，后续该用户继续参与该拼购活动则将连续10次不中奖，让其它用户也能有机会买

到优惠商品！