

用千川流量撬动自然流量的大招

产品名称	用千川流量撬动自然流量的大招
公司名称	杭州芃芃其麦网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报）
联系电话	13073631882 13735884376

产品详情

一、直播间流量来源=付费流量+自然流量

自然流量即以粉丝流量、视频推荐、直播推荐等为代表的，通过粉丝主动关注和抖音后台依据算法系统主动向平台用户推送而获得的流量。自然流量大的特点就是无需额外付费，并且可以通过日常长期运营来获取新粉丝持续关注，进而促使算法系统加大直播流量的推荐力度。

付费流量

目前抖音直投付费推广产品主要为千川投放、FEED投放、DOU+投放等

二、影响自然流量分发的因素

1、直播间UV价值：GMV / 总观看人数

平台是根据直播间总销售额按比例抽取佣金的，直播间GMV越大对平台就越有利。从这点来看UV价值高的直播间比UV价值低的直播间更能得到平台的青睐。理论上来说，进入高UV价值直播间的流量越大，终成交的GMV也就越高，平台直接收益也就能大化。

2、直播间互动率：评论、点赞、转发、停留、互动、商品点击以及成交等行为数据

用户对直播间感兴趣一定会乐于进行互动，直接体现在直播间互动分享数据上。因此我们的目标是将直播间运营成符合抖音平台的个性化推荐定义的高品质直播间，通过提高直播间权重的方式，以此来获取到平台更多免费流量的倾斜，这才是用付费流量撬动免费流量的本质

3、直播间转粉率：关注人数 / 总观看人数

对直播卖货来说，主播团队在意的除了GMV的提升外，关心的就是关注粉丝的增长。转粉率高的直播间，一方面表明用户对直播间的喜爱，用户粘性强；另一方面粉丝的增长也能予以主播团队积极反馈，促

使他们在平台生态内长久发展

三、千川到底能不能直接撬动自然流量？

答案：不能，但也能

直播间付费流量核心作用是为直播间带来种子流量，通过对种子流量的运营，强化提升他们在直播间内互动、关注、下单转化等行为数据，将直播间运营成平台算法定义中的优质直播间，提高直播间权重，以此来拿到平台更多免费流量的倾斜。这才是用付费流量撬动免费流量的本质。其次当直播间运营数据稳定后，千川投放也能达到流量扩大器的作用

四、千川投流如何撬动自然流量？

付费流量目的是曝光流量的引入使用，当计划起量后，流量进入直播，你要做的就是做好承接，如果你接住了流量并成功转化，那么你的uv和gmv都会提高，自然而然的你的价值高了平台就会给你相似的免费流量。当获得系统推流时，系统免费给你的流量承接住了，转化拉高了，那么系统就会越来越多的给你自然流量。简单来讲就是做高密度的瞬间转化，提升直播间热度，让系统洞察到你的直播间转化能力很强，进而获得系统推流，

具体操作方式建议：