

成都电商小白必看！社区团购运营解析

产品名称	成都电商小白必看！社区团购运营解析
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 共享购:标准+定制 东莞:APP,H5,小程序
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

电商小白必看！社区团购运营解析

如今很多实体店商家或者厂家想通过做社区团购，发展自己的线上渠道，但是以前没做过不太了解，不知道该怎么起步。这期给大家分享一下做社群团购需要了解哪些，如何快速入门起步。

那什么是“社区团购”呢，社区团购是电子商务的一种模式，以小区为范围，由店主作为团长进行线上线下销售商品。这种模式下，消费者可以享受比超市更低的折扣价格、优质的服务以及便捷的购物方式。

入门社区团购了解下面三个重点:

1、构建核心成员

首先需要成立社区交流群，前期可以邀请社区的朋友邻居入群。首先要有一定的群成员基础。我们要把他们培养为核心成员，向他们解释这是一个专门提供社区团购服务的商家群，解释群的用途。如特价折扣信息、团购商品分类、社区团购小程序下单方法流程等。

后面在通过群用户的裂变以及商家自己的引流不断扩大社群，并且要做好解释介绍，让新人明白社群的作用。

2、社区团购规则

社区团购的运营模式是怎样的？群主/团长应该制定群规，建立相应的管理机制，及时提醒或清理不遵守规定的人员。群规将促进社区团购群的发展，制造维护良好的群内氛围，成员也就更愿意留下来。

3、社区团购运营

社群可以用新品或者爆品引起用户关注，还可以每日在群里宣传特价商品，刺激用户消费。除此之外，还可以分享生活中的一些小常识、新鲜事等，或者一些关于鲜果的选购技巧、美食推荐、菜品分享等科普内容，引起用户兴趣，给用户id提供有价值的内容，也可以制造良好的氛围，促进社区团购小程序的销售额。

拓展资料：今日普法

第九条 本法所称电子商务经营者，是指通过互联网等信息网络从事销售商品或者提供服务的经营活动的自然人、法人和非法人组织，包括电子商务平台经营者、平台内经营者以及通过自建网站、其他网络服务销售商品或者提供服务的电子商务经营者。

本法所称电子商务平台经营者，是指在电子商务中为交易双方或者多方提供网络经营场所、交易撮合、信息发布等服务，供交易双方或者多方独立开展交易活动的法人或者非法人组织。

本法所称平台内经营者，是指通过电子商务平台销售商品或者提供服务的电子商务经营者。