

找Lazada代运营认准官方服务商，避免上当受骗

产品名称	找Lazada代运营认准官方服务商，避免上当受骗
公司名称	杭州海赢科技有限公司
价格	5000.00/月
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区西兴街道江陵路88号3幢9367室
联系电话	18698581791 18698581791

产品详情

近，有一个朋友来问我，她和一家第三方公司签了一份两年几万块的代运营协议。前面聊得时候都挺好的，还没付钱前会说给我提供运营团队，但是一旦付完钱就对接对接不好，经常换运营，有些时候消息也没人回，他是不是被骗了。

其实这种情况，也不是我次见了。之前我们有一个客户，他和我们说，他的上一家代运营公司就是，做之前说的头头是道，一旦开始做就乱做。头三个月就是刷，只会刷，运营也都是新手不懂的。

现在代运营行业利润高，门槛低，很多刚起步的公司就找几个销售开始签单，但是后端的运营团队几乎都是空白，什么也不会的大有人在，甚至有些只是有一点点的运营经验就夸大其词，说自己是运营、运营。

运营端跟不上服务质量，合作商家就成了“韭菜”。这也是为什么现在的代运营市场口碑不好，一谈起代运营，别人就会说：“所有的代运营都是骗子”。无良黑心的代运营公司比比皆是，这就让真正为卖家朋友做事的公司头痛不已。

我在知乎上看到过这样的一条评论，找代运营公司不如找懂的人带带你。对于这句话，小编是不认可的。

我们可以从两个方面去分析

第一：懂的人为什么愿意带你？无利不起早，只有利益相关才会真正为你做事。如果你只是想白嫖，人家也只会是敷衍你。

第二：花钱找一个懂的人带你，为什么不花钱找一个团队的人带你。都说三个臭皮匠顶个诸葛亮，一个人的经验不如一个团队的经验来的多。

我们不能因为市场中的一些混子行为，而否定所有的代运营公司。有这样一群人，他们真心实意为买家服务，希望能实现双赢。所以他们才能做出不斐的业绩，助力Lazada平台发展，也被官方所认证。

Lazada授权服务商有什么优势？

首先lazada授权服务商不是任何公司都可以入驻的，所谓的授权服务商其实是官方帮助商家筛选出来的一些有一定服务资质、代运营能力的服务商。

阿里巴巴2018年就开始单独针对lazada平台招募lazada授权服务商，到现在，如果有头力，靠谱的，有能力的正规服务商，肯定也入驻了，不要相信那些等等理由，如果他做lazada代运营，为什么不入驻认证成为lazada授权的服务商呢？平台对于认证的服务商在规则，信息，资源，配套等方面都有优先支持，一定要深思！这就好比相亲，有户口的比没户口的靠谱，有职称的比没职称的靠谱，有房子的比没房子的靠谱。实力永远都是实实在在看得到的。

如何去分辨哪种服务商靠谱？

一、有可靠的背书和正规的办公环境

首先，很重要的就是官方背书，真正靠谱的平台所认证的代运营公司一定是会去参加开拿到他们的授牌的，没有的就可以直接不考虑了。（授牌图如下）

同时建议卖家在选择公司的时候，不要光看网上和听对方的片面之词，可以的话直接去实地看下，和对方具体的面谈下，了解他们公司的基本情况，运营团队及手上店铺情况，对你这个类目的了解以及一些运营的思路和见解。稳定的办公环境，能在一定程度上保证这家公司不会做着做着，公司就跑路了。

二、有的团队

核心运营团队成员要有丰富的运营及管理经验，运营组的成员好能有店铺的操作案例，运营团队对比招商团队一定是2-3倍以上的人力的，而且要有Lazada的实操经验，设计的成员要具备丰富的网站UI设计经验，有突出的海外用户视觉设计能力。

三、运营数据真实（重点）

会给你适当泼冷水，并不是一味的迎合你。

有些代运营公司在谈合作签订合同的时候都会跟你说会保证多少销量为买点，会令很多客户带来期望刺激他们进行合作，但是细想想这种模式真的靠谱吗？这个必然是有很大风险的！保障你交易额，能保障你多少利润吗？如果都是低价去卖，商家有必要找代运营吗？越是正规的服务商，越会在合作前告诉你风险，把后续可能的问题都在合作前告诉你，而不是在合作前虚夸，因为代运营是不可能保证完全成功的，要看很多因素，例如产品是核心，货源和资金等等。

跨境电商找代运营公司一定要找一个成立3年以上的公司

为什么这么说呢，因为跨境电商是比较特殊，核心原因是，近些年跨境电商爆炸式增长，但是国内跨境电商运营人才非常稀缺，国内人才储备基本为0，也就是说你现在去人才市场去招有经验的，是都很难招到，Lazada运营更是难招，那么一个运营团队从学习，到成长，2年以上的时间去打磨，团队也必须在经验丰富的实战中逐步成长，这个时候如果是一家刚成立的代运营公司，那么他们的运营团队是不能有丰富的运营和实战经验的，这样的公司，哪怕价格在低，那你大概率是去给他锻炼新人的。所以为了避免这种情况，大家在选择代运营公司的时候一定要多方面考察，而不是上头选择