

拼多多代运营 多多进宝怎么推广商品？怎么扣费

产品名称	拼多多代运营 多多进宝怎么推广商品？怎么扣费
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18480727531 18480727531

产品详情

多多进宝怎么推广商品？怎么扣费

朝向全部推手，统一提成占比和优惠券，推手能够在多多进宝的推广产品池里寻找产品。

如果想要做好[拼多多的店铺推广](#)

，那肯定也可以借助多多进宝，但是大家是否清楚多多进宝双怎么推广商品的呢？又是怎么扣费的呢？

1、通用性推广

朝向全部推手，统一提成占比和优惠券，推手能够在多多进宝的推广产品池里寻找产品。

优势取决于要是设定好平本之上的提成占比，如何推广都够本，有益于产品得到附加的GMV和曝出权重值；但较为起伏，推手资源也欠缺可靠性。

假如商家想迅速协助新产品破零得话，提议能够应用通用性推广，让新产品获得大量的曝出，合适在前期应用。

2、专享推广

朝向特殊的协作推手，为他创建单独的提成安全通道；仅有相匹配ID的推手能得到这一提成占比。

优势取决于商家能够依据推广总体目标，操纵推广量与资金投入成本费，还可追溯系统分辨推手资源实际效果，达到平稳协作，多一个推手多一个提前准备。

专享推广较为适用要累积基本销售量或迅速起量的产品，合适在中后期应用。

3、招商合作推广

给招商团长设定单独提成，由他集中化发放推手每日任务。

优势取决于资源丰富多彩、爆发式强、长久度提高，联合式推广有益于产品*后的冲刺GMV;商家还可寻找高品质***的精英团队;相互配合产品经营过程，操控推广节奏感。但资金投入较大，必须看自身现阶段的经营要求决策。

产品进到爆发期后，多多进宝招商合作推广能够协助平稳产品的销售量，提高GMV，进入首页得到更大的曝出和总流量。

怎么扣费?

多多进宝运用佣金扣费。商家需支付佣金=买家实付金额(剔除优惠券局部)×佣金比例，另外需求支付软件效劳费=佣金*10%。

佣金比例范围：分全店推行，单品推行(通用推行/专属推行/招商推行三种推行方案)。