

拼商模式加异业联盟玩法——微三云乾靖

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 拼商模式加异业联盟玩法——微三云乾靖 |
| 公司名称 | 东莞微三云莞链信息科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室 |
| 联系电话 | 18002682937 18002682937 |

产品详情

拼商还可加异业联盟玩法

玩法介绍：拼团抽奖活动不仅平台可以创建，增加异业联盟应用后，可以让招募商家入驻发起拼团抽奖活动，非常劲爆，让商家使用平台的工具实现引流裂变促销店铺产品和服务，同时为平台源源不断输送客户会员，门店次分享活动锁定会员后，后续会员去其他联盟门店消费或者到平台消费，原来的商家均有跨界盈利收入。玩法举例：某餐馆推广一个98元单人牛排套餐（成本30元），使用平台工具发起抽奖拼团活动5人中1人，不中奖奖励5元/人，那么通过店员和忠实用户去分享这个拼团抽奖活动，参团中奖的人就可以预约去门店消费，参团不中奖的人退回98元再奖励5元参与奖，用户可能连续几次不中奖后中奖了等于优惠吃了，也有可能可能连续参与20次甚至更多次都不中奖，后面中奖后等于免费吃或者免费吃还赚钱。又比如某好友5个年轻人聚会一起吃饭，谁买单都不太公平，AA制谁也不好意思说，那么商家可推出活动5人拼团中奖的付钱，不中奖还有参与奖，活动公平公正，中奖的人就等于帮大家付钱请吃饭了，不中奖的人就退回拼团金然后还获得5元奖励，大家都很开心很好玩，中奖的人下次还会约上这些人一起来吃饭，直到每人都至少中一次，非常好玩。对平台来说，可以收商家入驻费，也可以收商家营业额的抽成比例，也可以入驻费+少量抽奖比例。还可以设置升级玩法，因为拼团抽奖模式裂变会员比较快，可以做线上会员为线下门店导流，引导线上会员到线下合作门店消费获得优惠买单：平台自营产品拼团中奖赠送购物币，购物币可以到线下合作门店消费抵现金用（每次抵扣一定比例比如10%），然后平台跟门店签约合作费率结算时扣点20%，那么只要平台用户拿购物币去门店消费，平台购物币就消耗了还有10%的钱赚，还可以设置充值活动，冲1000得10000元购物币，去线下合作门店消费每次能抵10%，充值再赠送一些其他权益和收益作为辅助，这样也比较好玩。平台能收到大量会员充值款。