

陈景尧创新形态，分享购模式

产品名称	陈景尧创新形态，分享购模式
公司名称	东莞市星电网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:乐分享 分享购:源码 东莞:APP，小程序，h5
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15006688653 15006688653

产品详情

乐分享商城开发，乐分享模式方案，乐分享商业模式

服务商：全域营销解决方案服务商成品牌方策略落地关键

全域营销的落地很大程度上依赖企业数字化升级的进程和对营销科技的应用深度，而第三方服务商将作为关键角色链接品牌方和媒体与用户，在产业链中发挥着越来越大的价值。

什么叫思维？喇叭喊得再响，广告投入的再多，吸引不到消费者，那都是无效营销！真正有效的营销，也许只是邻里邻间一次优惠的转达，这也是如今社交电商发展的趋势，借助社交的信任感来帮助产品打开市场。那么，众所周知现在的传统的电商消费模式已经很难吸引顾客，众所周知，大数据通知，消费

者们普遍的主流平台就是：某东、某宝、某会、某夕等等

1.自购奖励

产生粘度：用户通过乐分享进入这些主流消费平台购物，可以享受5%~40%左右的优惠，产品利润越多，优惠就越大。

2.分享奖励

合法裂变：用户通过分享形成的关系串联，如A-B-C-D-你-E-F-G-H，当你次消费时，你可以获得自购优惠，D可以获得分享提成。当你第二次消费时，你可以获得自购优惠，C可以获得分享提成。当你第三次消费时，你可以获得自购优惠，B可以获得分享提成。以此类推，达到消费封顶后，重新从次开始计算。这种分享模型始终只有一个用户享受提成，非常合理。

3.区域奖励

招商，快速回本：用户可申请或升级成为某省或某市、区代理，成为代理后，根据用户的下单区域，获得相应的地域代理提成。

三、乐分享的会员逻辑

乐分享系统是五五复制倍增的，每个人分享5人，多余的直接滑落你关系组合以下，也就是说你推荐的人超过5个，多余的人也会滑落到你的下面！你的网体9层共计244人w。

1.不收取任何费用，无论是用户还是会员。

2.不存在多层次的分销，消费者每次消费产生的收入只会给上面的一个而不是说第二个。

3.没有团队报酬，完美规避红线风险

基于中国当前营销环境和品牌主需求，贯穿公域场景和私域场景的全域营销解决方案将成为营销科技服务商未来布局的重要趋势，以更好地帮助企业覆盖和挖掘品牌与用户的全生命周期营销价值。