

大连专注二级分销软件小程序开发，app微商会员管理软件开发

产品名称	大连专注二级分销软件小程序开发，app微商会员管理软件开发
公司名称	济南旺丰信息技术有限公司
价格	8000.00/件
规格参数	品牌:旺丰 版本:app/小程序 产地:济南
公司地址	山东省济南市槐荫区
联系电话	13335112765 13335112765

产品详情

大连专注二级分销软件小程序开发，app微商会员管理软件开发

1.微信本就是社交平台，商家发展代理商和分销商，然后一微薄的让利，利用他们的人脉资源在微信平台对好友进行产品的推广和分享，可以降低营销成本，打破人脉圈，拓宽产品销售渠道，帮助商家实现分销商之间的主动营销、口碑营销。3.系统中还有一个优势就是它的强大的社交功能，而社交功能可以拓宽产品的销售渠道，商家通过与粉丝之间的互动交流，可以在粉丝群中树立品牌产品的良好形象，再通过粉丝群的口口相传，增强产品的信息的传递，让更多的粉丝了解到你的产品。

二级分销奖励制度设计方案，二级分销系统分销商盈利模式？详细了解二级分销系统后台以及案例请点击右侧的在线咨询，我们的人员详细为您解答；

一、二级分销系统的佣金分配规则

简单来说，二级分销模式利润分成模式就是在原本三级的模式上面减少了一个利益层级关系，就是分销商ABC的模式，A发展B

B发展C，C就是A的二级分

销商，这是一个官方许可的发展模式，二级分销模式的利润分成就是按照二级分销的模式来开发的。

1、二级分销模式利润分成是按照分销商的不同层级关系来分的，不同的等级具备的分销奖金是不一样的，获得奖金的方式也不同。

、二级分销模式的奖金有分销商的分享奖金以及推广的奖金，两种奖金设置了相同的奖金比例，都是根据二级分销的模式来开发设置的。

二、二级分销商激励制度

1、制定好分销的佣金等级，可假设:

银牌等级也就是默认等级佣金比例为:(一级佣金10%，二级佣金5%);金等级佣金比例为(一级佣金12%，二级佣金7%);

钻石等级佣金比例为(一级佣金14%，二级佣金9%);

2、设定分销商的晋升条件，如:

1、在商城消费XX元即可成为默认银牌等级分销商;

2、分销订单总金额达到XX元自动升级为金分销商;

3、分销订单总金额达到XX元自动升级为钻石分销商;

4、当下级分销商人数达到50人，可获得区级代理资格，由后台指定成为某区域代理;5、当下级分销商人数达到100人，可获得市级代理资格，由后台指定成为某市代理;6、当下级分销商人数达到180人，可获得省级代理资格，由后台指定成为某省代理。

商家开二级分销时，要制定合理的奖励机制，激励分销商就是提高产品的销量。根据分销商的销售情况、销售增长率、铺货率等指标进行分析，将分销商分为两个级别，级别越高的分销商所获得的待遇越好。

不同级别的分销商所获得的佣金分配比例不同，从而可以形成差异性刺激分销商，发展自己的分销团队，提高产品的销量。以二级分销模式作为基础。