

# 大火的抖音小店无货源怎么做？操作步骤详解，新手一步到位

|      |                             |
|------|-----------------------------|
| 产品名称 | 大火的抖音小店无货源怎么做？操作步骤详解，新手一步到位 |
| 公司名称 | 山西力辛科技有限公司                  |
| 价格   | .00/件                       |
| 规格参数 |                             |
| 公司地址 | 山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201        |
| 联系电话 | 19935357294 19935357294     |

## 产品详情

抖音作为当下的短视频app，大家应该都有一个，俘获了上至几十岁老人下至几岁儿童的空闲时间，年轻人的碎片时间也是牢牢把握在手里。

抖音靠着六亿日活量，不管做什么都有可为。

抖音小店也因此被很多人眼热，成为创业转型的。

就和大家说一下抖音小店无货源的玩法。

### 一、开通抖音小店：

俗话说万事开头难，这个开头应该是指你下定决心，因为抖音小店开店很简单。

一个抖音号

营业执照（个体或者企业的都可以）。

5000元保证金（不做可退）。

十五天的流动资金

手机电脑，就可以了，就可以直接注册小店了。

### 二、选品：

因为我们做的是无货源，在全网采集合适的商品就可以了。

但是我们要想好做什么类目，之前有细细地讲过，就大致说一下：

根据各个软件上的热搜排行榜选品

高颜值产品很好卖

消耗品也可以

实用的，使用人群广的

一些价格不那么透明的非标品

根据这些思路去选就好了。

### 三、流量：

流量分为两种：自然流量（猜你喜欢），付费流量（精选联盟）。

很多人都觉得免费的香，但是经过我们测试，免费的风险很大而且很不好操作哦，所以我简单的说一下付费流量：

精选联盟是抖音小店推出来链接达人和商家的板块，我们把商品设置好佣金就会上传到精选联盟，选品没什么问题就会有达人主动帮我们带货，因为达人都有一定粉丝基础和带货能力，所以不用担心不出单。

### 四，售后，发货：

这个就是非常简单了，这个就是看你的订单多不多，很多订单的话就忙，订单少的就不忙。

售后就是来解决顾客的问题，有人在你的店铺下单了，你就用信息采集器把顾客的收货信息采集下来，去上家给顾客拍单，然后是由上家直接给顾客发货的。

后续顾客有什么问题，按照顾客的问题去找上家就可以了

抖音小店无货源项目现在还处于红利期，很好起店，我这边开一个新店，三五天就能出单，半个月就能稳定盈利，一个月差不多回本。

新店稳定后单店月收入3000-10000+左右（不包括爆单，爆单会翻几倍）。

再说一句，如果有什么不懂的一定要找的人询问，找个不的或者自己摸索可能会适得其反，走在正确的道路上才能快速成长。