

# 外贸网站建设，独立站搭建，外贸网站设计，英文网站制作，外链优化

产品名称	外贸网站建设，独立站搭建，外贸网站设计，英文网站制作，外链优化
公司名称	深圳市顺企网络科技有限公司业务1部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市龙岗区坂田街道南坑社区雅园路5号Y3栋1层11号
联系电话	19926580235 19926580235

## 产品详情

为外贸公司企业提供网站建设服务，包括外贸独立站搭建、外贸商城建设、外贸网站设计等，采用欧美设计风格。

### 外贸网站开发方案

多年经验总结，不断积累、不断完善、不断创新，为你提供各行各业全终端互联网解决方案

外贸独立站简单来说就是有自己的独立域名的网站，也可以称为自建站，一般是用来积累品牌知名度并且销售商品的。独立站不依靠第三方平台，并由企业自己进行运营以及推广，建立一个可以获取私域流量和订单的销售平台，这就是外贸独立站。通俗一点来讲，这个网站百分之百归企业自己所有，获得的客户资料也都归企业所有。而B2B平台的话，商家需要在平台的规则下去运营，并且还需要付费。不付费就无法带走店铺和客户资源，因为它们都是第三方平台的，下面我们就来看看建立外贸独立站究竟有哪些具体的优势：1、拥有独立的域名，便于积累品牌知名度外贸独立站，也就是这个网站是有自己独立的域名，独立品牌的。这样就可以更好的打造企业的品牌形象。通过外贸独立站的推广，能够更好的提升客户对企业产品的认知和忠诚度。通常用户想要对一个产品或者公司有更深入的了解，都会去网站搜索企业是不是有网站，另外就是看网站是不是有档次，这是用户考核外贸独立站的标准之一。2、从利润的角度看也是更好的选择如果是选择进驻第三方平台的话，那么就需要在有大量同行的池子里赢得更多的客户，同时，你的利润需要和平台分享。大家为了抢夺更多的客户，大多数的方法就是降低产品的价格，并且提高竞价费用，从而获得更多的曝光机会和更好的排名，这样的一种恶性循环肯定不利于企业的发展。而外贸独立站就完全不同了，你的每一分利润都是自己的，不需要跟别人分享。3、独立站是自己控制的，风险低相信所有做过B2B平台的企业都知道，企业需要在第三方平台制定的规则下，通过营销来获取客户，而且现在第三方平台的规则变得越来越多，企业需要投入的人力、财力成本水涨船高，但却并没有更好的效果。举个简单的例子，比如商家因为违反第三方平台规则，那么店铺就很可能被关停而无法正常卖货，但是外贸独立站就不同了，它不受任何第三方平台的规则限制，怎么玩完全由企业自己来决定。