

# 家居用品行业怎么做SEO获客

产品名称	家居用品行业怎么做SEO获客
公司名称	湖北速播网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	湖北省荆州市荆州开发区金源世纪城A区11栋1203号
联系电话	19971381880 19971381880

## 产品详情

想要了解更多【全网SEO，网络营销，网站建设，抖音短视频，认证等快速获客业务】可以直接联系我们

家居行业产品客单价高、消费频次低，不管是线上还是线下获客成本居高不下，然而，线下传统推广，像广告牌等推广预算极高，效果难追踪，难以获取反馈，在互联网大数据时代，线上推广更能让客户自动上门。

家居行业如何引流获客？作为知乎的商业合作伙伴，针对这个话题总结以下几点，记得点赞收藏哈~

### 一、主流获客方式

#### 1、搜索推广

搜索推广主要是竞价推广和软文、产品营销。竞价推广提高品牌或产品在搜索引擎上的排名，从而可以获得点击量和成交机会，但是这种方式相对成本高，转化率低。软文、产品营销则是做SEO优化，的长尾流量词能带来客户，不过推广见效时间长。

#### 2、内容营销

图文、视频、直播是内容营销的主要形式。输出的内容，和行业大V进行合作，持续不断的输出内容，这条推广路不能抄近道，但如果做精做透，能建立口碑，形成品牌效应，构建信任度，加速引流。

不过内容营销一定要根据产品受众画像，找到合适的引流媒体平台，家居行业而言，抖音、小红书、知乎等平台较为合适。

### 二、家居行业如何用知乎引流

家居行业的产品一般是高客单价产品，这类属于谨慎消费品，消费者购买决策时间通常较长，会经历有兴趣、考察、加购、对比的消费链路，这个过程可能会有一个月的时限，知乎平台在科普性的品类教育、对比、测评上作用明显，能激发需求、影响决策。